

**SPRAWOZDANIE FINANSOWE SKONSOLIDOWANE ROZSZERZONE
ZA I KWARTAŁ 2007 ROKU
GRUPA KAPITAŁOWA
DORADZTWO GOSPODARCZE DGA SA
25.04.2007**

SPIS TREŚCI

STR.

KOMENTARZ DO INFORMACJI FINANSOWYCH ZA I KWARTAŁ 2007 ROKU

I. Istotne czynniki i zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	4
II. Istotne zdarzenia i czynniki mające wpływ na rozwój Grupy	4
III. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego kwartału	6
1. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono dane finansowe za I kwartał 2007 r.	6
2. Program inwestycyjny	7
3. Czynniki zewnętrzne	7
4. Czynniki wewnętrzne	8
IV. Wyniki finansowe	9
1. Spółki wchodzące w skład Grupy DGA	9
2. Rachunek zysków i strat Grupy DGA	10
2.1. Wyniki na segmentach branżowych	11
2.2. Pozostałe przychody operacyjne	12
2.3. Przychody finansowe	12
3. Bilans Grupy DGA	13
4. Przepływy środków pieniężnych Grupy DGA	17
5. Wybrane wskaźniki finansowe	17
6. Sytuacja kadrowa	19
6.1. Zasoby kadrowe	19
6.2. Nowy system motywacyjny	20
6.3. Program szkoleniowy dla konsultantów i pracowników	20
V. Informacje uzupełniające	21
1. Znaczące zdarzenia w I kwartale 2007 Grupy Kapitałowej DGA S.A.	21
2. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie	22
3. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych	22
4. Informacje dotyczące wpłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy	23
5. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz	23
6. Wskazanie znaczących akcjonariuszy	23
7. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta	24
8. Wskazanie istotnych postępowań sądowych	24
9. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi powyżej 500 tys. Euro	24
10. Informacje o udzieleniu poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji	25
11. Informacja o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego	25
VI. Sprawozdania finansowe na 31 marca 2007 r. sporządzone według międzynarodowych standardów sprawozdawczości finansowej	26
Wybrane dane finansowe skonsolidowanego sprawozdania finansowego	26
Skonsolidowany rachunek zysków i strat	27
Skonsolidowany bilans	28
Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym	31
Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	32
Wybrane dane finansowe jednostkowego sprawozdania finansowego	34
Rachunek zysków i strat jednostkowy	35
Bilans jednostkowy	36
Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym	39
Sprawozdanie jednostkowe z przepływów środków pieniężnych	40
Noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	42

1. Informacje ogólne	42
2. Stosowane zasady rachunkowości	44
3. Przychody ze sprzedaży	51
4. Podatek dochodowy	52
5. Zysk przypadający na jedną akcję	53
6. Rzeczowe aktywa trwałe	54
7. Jednostka współzależna i stowarzyszona	56
8. Jednostki zależne	56
9. Zmiana stanu zapasów	57
10. Udzielone pożyczki	57
11. Kapitał podstawowy	58
12. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	58
13. Zyski zatrzymane	59
14. Należności/zobowiązania warunkowe	59
15. Transakcje z podmiotami powiązаныmi	60

KOMENTARZ DO INFORMACJI FINANSOWYCH ZA I KWARTAŁ 2007 ROKU

I. ISTOTNE CZYNNIKI I ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

W I kwartale 2007 roku przychody Grupy Kapitałowej DGA wyniosły 8,3 mln zł i były porównywalne do roku 2006 (wzrost o 0,2%). Jednak w odróżnieniu do pierwszego kwartału 2006 (strata netto 408 tys. zł), w 2007 r. wykazano zysk netto na poziomie 484 tys. zł. Pomimo kontynuacji prac restrukturyzacyjnych w Spółce dominującej Doradztwo Gospodarcze DGA S.A., Emitent wygenerował zysk netto w wysokości 634 tys. zł. Wartość EBITDA Grupy Kapitałowej DGA ukształtowała się na poziomie 890 tys. zł.

Uwzględniając dominującą rolę Doradztwa Gospodarczego DGA w grupie kapitałowej, Zarząd Spółki zwraca uwagę, iż I kwartał 2007r. był dla Doradztwa Gospodarczego DGA S.A.:

1. kolejnym okresem, w którym kontynuowano działania przyjęte w strategii na lata 2006-2007. Działania te miały znaczący wpływ na osiągnięte wyniki Spółki i związane były w szczególności z:
 - dalszym ograniczaniem kosztów stałych funkcjonowania Spółki,
 - stałym podnoszeniem poziomu wiedzy konsultantów w ramach realizowanego programu szkoleń wewnętrznych,
 - pozyskaniem pierwszych umów na realizację usług w zakresie nowych produktów DGA,
 - powołaniem do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu p. Mirosława Marka.Aspekty te opisano szerzej w punkcie II.
2. okresem, w którym w fazę pełnej realizacji weszły największe, obecnie posiadane przez Spółkę projekty szkoleniowo-doradcze o ogólnopolskim zasięgu, co zaowocowało optymalnym obciążeniem projektowym znaczącej części konsultantów.

I kwartał 2007 r. to kolejny kwartał, w którym Spółka osiągnęła dodatni wynik finansowy, co dowodzi, że wdrażana strategia jest właściwa i daje perspektywy dobrych wyników w kolejnych kwartałach.

II. ISTOTNE ZDARZENIA I CZYNNIKI MAJĄCE WPŁYW NA ROZWÓJ GRUPY

Celem Zarządu jest utrzymanie zaufania Akcjonariuszy oraz stałego podnoszenia poziomu ich zadowolenia, które realizuje poprzez wzrost zysku oraz wzmocnienie Grupy Kapitałowej. Strategia rozwoju Grupy zakłada wejście w nowe obszary z wykorzystaniem dotychczasowych kompetencji.

Spółka Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. realizuje konsekwentnie strategię przyjętą na lata 2006-2007, która została ukierunkowana na trzy obszary:

Rozwój – Efektywność – Partnerstwo

ROZWÓJ

1. Produktów i usług

Spółka rozwijała swoje usługi i produkty w kilku zasadniczych obszarach:

- projektów europejskich - przygotowanie podmiotów do nowego okresu programowania 2007-2013 - nowym produktem jest outsourcing wiedzy o środkach unijnych, w pierwszym kwartale realizowano usługi w ramach pierwszej podpisanej w tym zakresie umowy z klientem,

- zarządzania - system etycznych zachowań – systemy antykorupcyjne oraz optymalizacja działania podmiotów - czyli procesowa optymalizacja kosztów, w pierwszym kwartale 2007 r. podpisano pierwszą umowę na ten produkt,
- produktów informatycznych – rozpoczęcie prac związanych z opracowaniem oprogramowania integrującego i rozszerzającego funkcje aplikacji: DGA Workflow, DGA Quality i DGA Process. Prace mają zostać zakończone w drugim kwartale 2007 r.

2. Program szkoleniowy dla konsultantów i pracowników

Obok działań ukierunkowanych na wzrost sprzedaży i redukcję kosztów w Spółce nadal trwa proces podnoszenia kompetencji konsultantów.

3. Model biznesowy na lata 2008-2011

W I kwartale 2007 r. Zarząd kontynuował rozmowy oraz dokonywał analiz rynku w obszarach, w których działalność mogłaby potencjalnie przynieść znaczący efekt synergii dla Grupy Kapitałowej. Powyższe prace były prowadzone wraz z pracami nad nową strategią Grupy Kapitałowej DGA na nadchodzące lata, która zostanie opublikowana w dniu 25.04.2007 r.

EFEKTYWNOŚĆ

1. Redukcja kosztów

W omawianym okresie Zarząd zgodnie z zapowiedzią wprowadził kolejne działania zmierzające do obniżenia kosztów stałych, szczególnie w obszarze kosztów najmu samochodów.

2. System motywacyjny

W pierwszym kwartale 2007 r. wdrożono część elementów systemu motywacyjnego, którego celem jest m.in. ukierunkowanie wysiłków kadry na realizację przyjętej strategii firmy przy jednoczesnym maksymalnym zadowoleniu z realizowanych funkcji i wykonywanej pracy. Wdrożenie pozostałych elementów systemu nastąpi w drugim kwartale 2007 r.

3. Nowy model współpracy z Departamentami Doradztwa Strategicznego i Doradztwa Finansowego

Od początku roku 2007 Spółka działała w zmienionej strukturze organizacyjnej, bowiem od 1 stycznia br. zmieniła się formuła współpracy z konsultantami Departamentów: Doradztwa Strategicznego i Doradztwa Finansowego. Spółka zawarła umowy z dwiema spółkami konsultantów, a do koordynacji współpracy z nimi i kontynuacji działań w obszarze konsultingu finansowego i strategicznego oraz outsourcingu usług związanych z pozyskiwaniem środków unijnych dla przedsiębiorstw i instytucji powołano Departament Doradztwa Biznesowego. Z perspektywy kwartału można ocenić, że powyższa decyzja była korzystna dla Spółki.

4. Wzmocnienie kluczowej kadry

Zarząd prowadził działania mające na celu wzmocnienie kluczowej kadry. W styczniu w skład Zarządu na stanowisko Wiceprezesa Zarządu Spółki został powołany pan Mirosław Marek.

PARTNERSTWO

Działania w obszarze partnerstwa to przede wszystkim realizacja wspólnych z partnerami znaczących projektów z punktu widzenia zarówno DGA, jak i rozwoju gospodarki polskiej, w tym projektów współfinansowanych ze środków unijnych, takich jak Turystyka -Wspólna Sprawa, Telepraca czy Promocja klasteringu.

Zwracamy uwagę również na takie obszary w partnerstwie, jak:

1. Rynki zagraniczne

Nawiązano kolejne kontakty mające na celu budowanie i pozyskanie dużych, międzynarodowych projektów.

2. Produkty informatyczne

Trwały prace w ramach współpracy z Microsoft. W jej ramach Emitent wziął udział w prestiżowym programie „Przyjaciele Sukcesu – Biznes nabiera dynamiki”. To program doradczo-edukacyjny, który poprzez serię warsztatów ma wzbogacić wiedzę na temat nowoczesnych metod oraz narzędzi zarządzania.

Dodatkowe informacje

W I kwartale 2007 r. w ramach porządkowania aktywów Grupy nastąpiło obniżenie wkładu Emitenta w Kancelarii Prawnej Piszcz i Wspólnicy z 20% do 5% wkładu.

Puls Biznesu w wydaniu z 2 stycznia 2007 r. przekazał wskazania specjalistów odnośnie długoterminowych inwestycji na 2007 rok – wśród akcji rekomendowanych znalazły się także akcje Spółki.

III. WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE, CO NAJMNIJ KOLEJNEGO KWARTAŁU.

1. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono dane finansowe za I kwartał 2007 r.

Po dniu, na który sporządzono informację finansową, nie miały miejsca istotne zdarzenia, które nie są ujęte w tych danych i mogłyby w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta.

W kwietniu Spółka informowała raportami bieżącymi o następujących wydarzeniach:

DGA Audyt Sp. z o.o. w sieci Moore Stephens International Limited

10 kwietnia br. Zarząd spółki zależnej Emitenta, DGA Audyt Sp. z o.o. podpisał umowę z Moore Stephens International Limited, zgodnie z którą formalnie przystąpił do międzynarodowej sieci firm audytorskich Moore Stephens International Limited. Powyższa operacja stała się wyrazem formalnego ukonstytuowania współpracy DGA Audyt Sp. z o.o. z siecią Moore Stephens. Podpisanie umowy zostało poprzedzone przeglądem procedur kontroli jakości oraz rekomendacją ze strony European Executive Committee.

Zmiany w składzie i podziale zadań wśród członków Rady Nadzorczej

Ponadto 16 kwietnia 2007 r. Zarząd powziął informację o rezygnacji z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Emitenta z dniem 15 maja 2007 r. pana dr Jacka Koczwały. Rezygnacja pana Jacka Koczwały została umotywowana obowiązkami zawodowymi.

W związku z powyższą rezygnacją w dniu 16 kwietnia 2007 r. Rada Nadzorcza przekazała obowiązki Przewodniczącego Komitetu Audytu panu Karolowi Działoszyńskiemu oraz powołała w skład Komitetu Audytu pana Romualda Szperlińskiego. (Rb nr 10/2007)

2. Program inwestycyjny

W pierwszym kwartale br. nakłady inwestycyjne wyniosły 192 tys. złotych i przeznaczone były w głównej mierze na zakup nowszej floty samochodowej.

3. Czynniki zewnętrzne:

MAKROEKONOMICZNE

Pozytywy

- prognozowane utrzymanie się dobrej koniunktury w gospodarce w 2007 r.,
- polepszające się wyniki finansowe polskich przedsiębiorstw, które przekładają się na realizację projektów inwestycyjnych,
- spodziewany wzrost poziomu inwestycji zagranicznych,
- start projektów konsolidacyjnych i prywatyzacji sektorów energetyki, ciężkiej chemii oraz sektora farmaceutycznego,
- zatwierdzanie kolejnych programów operacyjnych dotyczących nowego okresu programowania na lata 2007-2013,
- dodatkowy bodziec rozwoju gospodarczego wywołany organizacją Mistrzostw Europy w piłce nożnej w 2012 r.,
- zapowiadane zmiany w przepisach prawnych, które mają ułatwić prowadzenie biznesu w Polsce.

Sytuacja makroekonomiczna jest korzystna. Czytelne sygnały o dobrej koniunkturze skutkują wzrostem zapotrzebowania na usługi doradcze. Należy jednak podkreślić wysoki i nadal rosnący poziom konkurencji w tym obszarze.

Negatywy

- możliwość podwyższenia stóp procentowych przez NBP,
- brak woli politycznej do przeprowadzenia gruntowej reformy finansów publicznych,
- odkładanie terminu wejścia Polski do strefy euro.

POZOSTAŁE – W ZAKRESIE USŁUG DGA

Pozytywy

- dobre perspektywy branżowe - prognozowany przez wiele źródeł znaczny wzrost rynku – w latach 2006-2008 roczną dynamikę wzrostu popytu na usługi doradcze i usługi finansowane ze środków unijnych szacuje się na 15% , a konsultingu strategicznego na 9,5%,
- postępująca integracja usług doradczych i IT, stwarzająca możliwości dalszej dywersyfikacji działalności DGA w segmencie własnych produktów informatycznych oraz przy współpracy z partnerami,
- dalszy napływ środków unijnych – fundusze strukturalne, inne fundusze dodatkowe itp., stwarzające bardzo duże szanse rozwoju działalności doradczej i szkoleniowej DGA w tym segmencie, nowy okres programowania na lata 2007-2013,

- wzrost zainteresowania systemami zarządzania bezpieczeństwem informacji, systemami zarządzania jakością oraz systemami antykorupcyjnymi – szczególnie w branży telekomunikacyjnej oraz w administracji rządowej i samorządowej,
- spodziewany wzrost popytu na usługi doradztwa strategicznego i finansowego, głównie ze strony podmiotów prywatnych, które przechodzą proces konsolidacji oraz ze strony inwestorów zagranicznych planujących nowe przedsięwzięcia w Polsce.

Negatywy

- silna konkurencja ze strony firm międzynarodowych oraz ze strony małych firm o zasięgu lokalnym, specjalizujących się w dużej części w wykorzystywaniu środków unijnych,
- zmiany interpretacji przepisów podatkowych dotyczących zwolnień z podatku dochodowego w zakresie projektów unijnych mogą skutkować ew. korektą wyniku o podatek dochodowy,
- rosnący popyt i mobilność pracowników o wysokich kwalifikacjach, mogąca kreować szanse ale też i zagrożenia dla firm opartych w bardzo dużym stopniu na kapitale intelektualnym i wiedzy pracowników,
- działania konkurencyjne powołanej przez kilku byłych konsultantów DGA firmy oferującej identyczne produkty, jak Departamenty Zarządzania, Systemów Informatycznych.

4. Czynniki wewnętrzne:

Pozytywy

- wzrost marży i rentowności projektów poprzez wprowadzenie nowoczesnych systemów zarządzania projektami i zaostrzonych procedur raportowania,
- optymalizacja kosztów i wykorzystania zasobów własnych, rozwój kluczowych obszarów usług konsultingowych oraz powiązanych usług w zakresie IT,
- wykorzystanie skali działania i rozpoznawalności marki Emitenta w konkurencji z innymi firmami na rynku,
- nowa strategia sprzedaży, zakładająca koncentrację na kluczowych klientach,
- nawiązywanie współpracy z krajowymi i zagranicznymi firmami doradczymi w celu pełnej obsługi złożonych projektów oraz rozwoju i wymiany kompetencji,
- wzmocnienie kadry menedżerskiej w kluczowych obszarach,
- rosnąca lista referencyjna złożonych i nowatorskich projektów.

Negatywy

- system ewidencji czasu pracy i oceny efektywności poszczególnych projektów może skutkować koniecznością wprowadzenia istotnych zmian kadrowych celem dalszej poprawy efektywności.

IV. WYNIKI FINANSOWE

1. Spółki wchodzące w skład Grupy DGA

Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym na dzień 31 marca 2007 roku objęte zostały następujące spółki:

Jednostka dominująca

Doradztwo Gospodarcze DGA S.A.



Spółki objęte konsolidacją metoda pełną

DGA Audyt Sp. z o.o.



DGA Human Capital Management Sp. z o.o.
(poprzednia nazwa DGA Meurs Sp. z o.o.)



DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.



Spółki objęte konsolidacją metoda praw własności

PBS DGA Sp. z o.o.



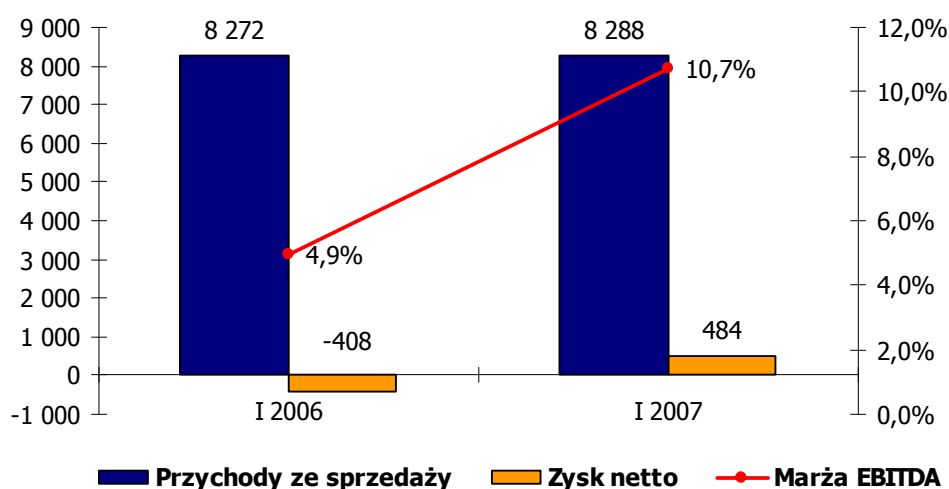
Informacje szczegółowe dotyczące Spółek i zasad konsolidacji znajdują się w nocie do sprawozdania finansowego w tym raporcie.

2. Rachunek zysków i strat Grupy DGA

Tabela nr 1. Rachunek zysków i strat (w tys.)

Wyszczególnienie	I kwartał 2007	I kwartał 2006	zmiana 2007 do 2006
Przychody netto ze sprzedaży	8 288	8 272	16
Koszt własny sprzedaży	6 076	6 145	-69
Zysk/strata brutto ze sprzedaży	2 212	2 127	85
Koszty sprzedaży	435	686	-251
Koszty ogólnego zarządu	1 609	1 675	-66
Zysk/strata ze sprzedaży	168	-234	402
Pozostałe przychody operacyjne	199	7	192
Pozostałe koszty operacyjne	10	5	5
Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności	-159	-23	-136
Zaokrąglenia	-1		
Zysk/strata z działalności operacyjnej	197	-255	452
Przychody finansowe	361	5	356
Koszty finansowe	48	75	-27
Zysk/strata przed opodatkowaniem	510	-325	835
Podatek dochodowy	26	83	-57
Zysk/strata netto	484	-408	892

Wykres 1. Przychody, wynik finansowy netto, Marża EBITDA



Wyraźny wzrost marży EBITDA związany jest z obniżeniem kosztów stałych funkcjonowania Grupy Kapitałowej. Przy porównywalnych przychodach w pierwszych kwartałach 2006 i 2007 roku nastąpiła wyraźna poprawa wyniku finansowego netto.

2.1. Wyniki na segmentach branżowych

Tabela nr 2. Wyniki na segmentach branżowych (w tys.)

Wyszczególnienie	Przychody			Wynik na segmencie		
	I kwartał 2007	I kwartał 2006	zmiana 2007 do 2006	I kwartał 2007	I kwartał 2006	zmiana 2007 do 2006
Projekty Europejskie	4 832	4 227	605	1 628	1 352	276
Technologie Informatyczne	880	660	220	-284	-146	-138
Konsulting Zarządczy i Finansowy	1 794	2 519	-725	609	630	-21
Inne spółki grupy	935	975	-40	194	242	-48
Przychody nie przypisane segmentom	82	131	-49	82	49	33
Eliminacje konsolidacyjne	-235	-240	5	-17	0	-17
Wartość ogółem	8 288	8 272	16	2 212	2 127	85

Wykres 2. Udział segmentów w przychodach Grupy Kapitałowej DGA

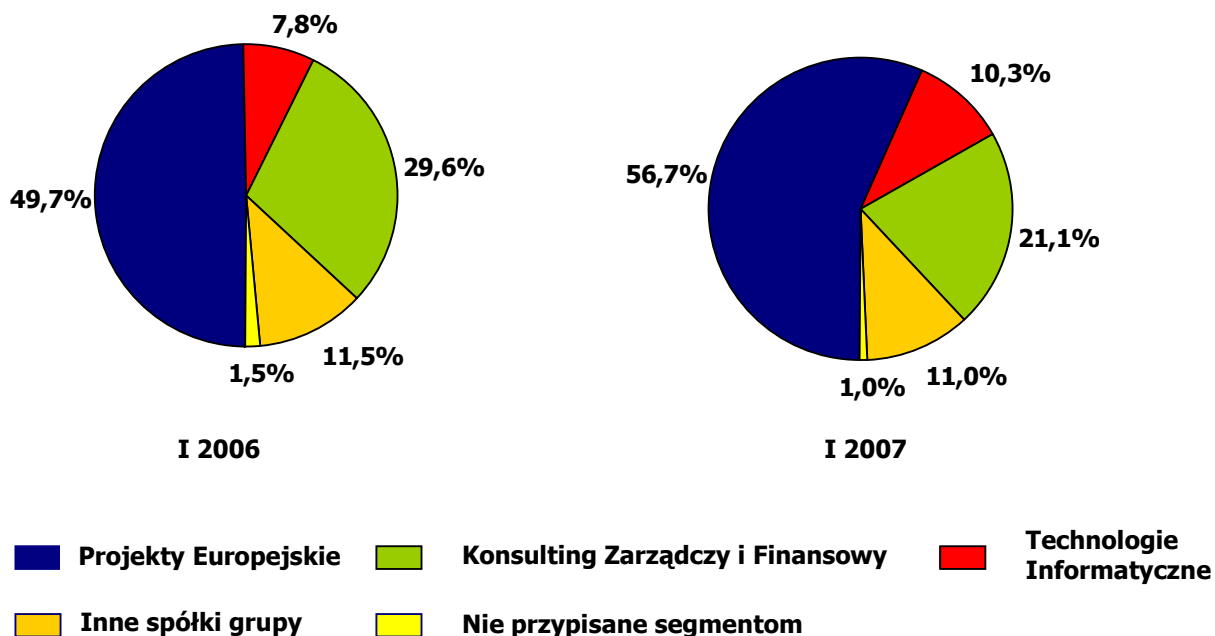


Tabela nr 3. Zrealizowana marża na segmentach branżowych

Wyszczególnienie	I kwartał 2007	I kwartał 2006
Projekty Europejskie	33,7%	32,0%
Technologie Informatyczne	(32,3%)	(22,1%)
Konsulting Zarządczy i Finansowy	33,9%	25,0%
Inne spółki grupy	20,8%	24,8%
Ogółem Grupa Kapitałowa DGA	26,7%	25,7%

Segment Projektów Europejskich w I kwartale 2007 r. zrealizował najwyższe przychody w Grupie Kapitałowej DGA i osiągnął zysk brutto na sprzedaży w wysokości 1,6 mln zł, co oznacza 33,7% zrealizowaną marżę.

Drugim pod względem wielkości przychodów był segment Konsultingu zarządczego i finansowego. Przy przychodach na poziomie 1,8 mln zł osiągnął 33,9% rentowność brutto projektów, co skutkowało zyskiem brutto na sprzedaży w wysokości 0,6 mln zł.

Segmentem, który przy przychodach w I kwartale 2007 r. na poziomie 880 tys. zł zanotował stratę brutto na sprzedaży (284 tys. zł) były Technologie informatyczne.

Inne spółki grupy zanotowały przychody w wysokości 935 tys. zł i wypracowały zysk brutto na sprzedaży w wysokości 194 tys. zł, co stanowi 20,8% marżę na sprzedaży.

Należy zauważyć, że dwa największe segmenty pod względem realizowanych przychodów zwiększają rentowność swojej sprzedaży.

2.2. Pozostałe przychody operacyjne

W wyniku zmniejszenia wynajmowanej powierzchni biurowej postanowiono sprzedać część wyposażenia. Wynik z tej operacji zamknął się kwotą 161 tys. zł.

2.3. Przychody finansowe

Na wielkość przychodów finansowych wpływ miał udział w zysku Kancelarii Prawnej Piszcz i Wspólnicy w wysokości 170 tys. zł oraz dodatnie zrealizowane różnice kursowe w wysokości 103 tys. zł.

3. Bilans Grupy DGA

Sytuacja majątkowa

W porównaniu do stanu z końca czwartego kwartału 2006 roku nastąpił spadek sumy bilansowej o 10,0 %.

Tabela nr 4. Aktywa oraz ich struktura wg stanów na koniec okresów (w tys.)

Wyszczególnienie	31.03.2007	31.12.2006	31.03.2006	% zmiany do 31.12.2006	% struktura 31.12.2007
Aktywa trwałe	9 470	10 362	12 398	-8,6%	26,0%
Wartość firmy	61	61	60	0,0%	0,2%
Pozostałe wartości niematerialne i prawne	2 224	2 588	3 760	-14,1%	6,1%
Rzeczowe aktywa trwałe	4 124	4 255	5 225	-3,1%	11,3%
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych rozliczane metodą praw własności	2 564	2 991	2 830	-14,3%	7,0%
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	58	20		190,0%	0,2%
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	439	447	523	-1,8%	1,2%
Aktywa obrotowe	26 954	30 099	20 609	-10,4%	74,0%
Zapasy	317	317	317	0,0%	0,9%
Udzielone pożyczki	311	10	131	3010,0%	0,9%
Należności z tytułu dostaw i usług	4 468	7 003	5 906	-36,2%	12,3%
Pozostałe należności	7 473	6 986	6 249	7,0%	20,5%
Należności z tytułu podatku dochodowego	285	287	609	-0,7%	0,8%
Aktywa finansowe	233	221		5,4%	0,6%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13 867	15 275	7 397	-9,2%	38,1%
Zaokrąglenia	-1				
AKTYWA OGÓŁEM	36 423	40 461	33 007	-10,0%	100,0%

Na zmianę wartości aktywów trwałych w odniesieniu do stanu z 31.12.2006 r. wpłynęły przede wszystkim następujące czynniki:

- amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych w wysokości 693 tys. zł,
- obniżenie inwestycji w jednostkach stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności poprzez obniżenie wkładów przez spółkę Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. w Kancelarii Prawnej Piszcz i Wspólnicy (RB 4/2007) oraz w Doradztwie Podatkowym DGA&Saja Sp. z o.o.

Na zmianę stanu aktywów obrotowych w odniesieniu do końca grudnia 2006 r. składa się głównie:

- spadek wartości należności z tytułu dostaw i usług o 2,54 mln zł,
- spadek środków pieniężnych na rachunkach bankowych o 1,4 mln zł związanych głównie realizacją projektów unijnych, na realizację których Emitent wcześniej otrzymał zaliczki.

Na pozostałe należności składają się przede wszystkim następujące pozycje:

- 3 872 tys. zł - należności od PARP z tytułu projektów unijnych przypadające dla Konsorcjantów oraz należności od konsorcjantów z tytułu wypłaconych zaliczek przez DGA,
- 1 812 tys. zł – rozliczenia międzyokresowe przychodów oraz należności z tytułu robót w toku,
- 566 tys. zł - należności z tytułu podatków i ubezpieczeń,
- 369tys. zł – należności z tytułu sprzedaży udziałów w spółce Doradztwo Podatkowe DGA&Saja Sp. z o.o. oraz obniżenia wkładów w Kancelarii Prawnej Piszcz i Wspólnicy,
- 318 tys. zł – krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe,
- 272 tys. zł – należności z tytułu wypłaconych zaliczek i wadium.

Tabela nr 5. Wskaźniki efektywności wykorzystania majątku

Wyszczególnienie	I kwartał 2007	IV kwartał 2006	I kwartał 2006
Wskaźnik globalnego obrotu aktywami	0,86	0,99	1,04
Wskaźnik rotacji aktywów trwałych	3,34	3,80	2,93
Wskaźnik rotacji aktywów obrotowych	1,16	1,34	1,62

$$\text{Wskaźnik globalnego obrotu aktywami} = \frac{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w kwartale}}{(\text{Aktywa ogółem na początek kwartału} + \text{Aktywa ogółem na koniec kwartału}) / 2} \quad / \quad 4 \text{ dla danych kwartalnych}$$

$$\text{Wskaźnik rotacji aktywów trwałych} = \frac{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w kwartale}}{(\text{Aktywa trwałe na początek kwartału} + \text{Aktywa trwałe na koniec kwartału}) / 2} \quad / \quad 4 \text{ dla danych kwartalnych}$$

$$\text{Wskaźnik rotacji aktywów obrotowych} = \frac{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w kwartale}}{(\text{Aktywa obrotowe na początek kwartału} + \text{Aktywa obrotowe na koniec kwartału}) / 2} \quad / \quad 4 \text{ dla danych kwartalnych}$$

Źródła finansowania

Tabela nr 6. Źródła finansowania aktywów oraz ich struktura wg stanów na koniec okresów (w tys.)

Wyszczególnienie	31.03.2007	31.12.2006	31.03.2006	% zmiany do 31.12.2006	% struktura 31.03.2007
Kapitał własny	21 132	20 648	17 038	2,3%	58,0%
Kapitał akcyjny	2 260	2 260	2 260	0,0%	6,2%
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	14 161	14 161	14 161	0,0%	38,9%
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	98	98	98	0,0%	0,3%
Zyski zatrzymane	4 497	4 008	412	12,2%	12,3%
Udziały akcjonariuszy mniejszościowych	116	121	107	-4,1%	0,3%
Zobowiązania długoterminowe	602	652	846	-7,7%	1,7%
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	0	0	9	-	-

Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	43	41	35	4,9%	0,1%
Rezerwa na podatek odroczony	285	279	403	2,2%	0,8%
Pozostałe zobowiązania	0	0	43	-	-
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	228	286	356	-20,3%	0,6%
Inne	46	46	-	0,0%	0,1%
Zobowiązania krótkoterminowe	14 690	19 163	15 123	-23,3%	40,3%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	1 828	2 335	2 667	-21,7%	5,0%
Pozostałe zobowiązania	12 377	16 261	10 925	-23,9%	34,0%
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	0	0	-	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	271	291	429	-6,9%	0,7%
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	9	54	961	-83,3%	0,0%
Rezerwy krótkoterminowe	205	222	141	-7,7%	0,6%
Różnica z zaokrąglenia	-1	-2	-	-	-
PASYWA OGÓŁEM	36 423	40 461	33 007	-10,0%	100,0%

Na wzrost wartości kapitału własnego w odniesieniu do stanu z 31.12.2006 r. wpłynął przede wszystkim wypracowany zysk Spółki dominującej w I kwartale 2007 r. w wysokości 634 tys. zł.

Na spadek zobowiązań długoterminowych wpływ miało przede wszystkim zmniejszenie zobowiązań z tytułu leasingowanych środków transportu.

Na zmianę stanu zobowiązań krótkoterminowych w odniesieniu do końca grudnia 2006 r. składa się głównie:

- spadek pozycji pozostałych zobowiązań wynikający z rozliczeń Emitenta z zaliczek otrzymanych na realizację projektów unijnych (3 mln zł) oraz spłatę zobowiązania z tytułu nabycia udziałów w spółce PBS Sp. z o.o. (0,5 mln zł),
- spadek zobowiązań z tytułu dostaw i usług o 0,5 mln zł.

Na pozostałe zobowiązania w wysokości 12,4 mln zł składają się przede wszystkim następujące pozycje:

- 8 954 tys. zł zaliczki otrzymane na dostawy (głównie z PARP na realizację projektów unijnych),
- 1 993 tys. zł rozliczenia z konsorcjantami z tytułu bieżących płatności od PARP
- 561 tys. zł rozliczenia międzyokresowe (rezerwy),
- 347 tys. zł zobowiązania z tytułu podatków, ubezpieczeń i innych świadczeń.

W pierwszym kwartale br. Grupa DGA zmniejszyła wykorzystanie kredytów bankowych do 9 tys. zł. Na dzień 31.03.2007 Emitent posiadał limit kredytowy w PKO BP S.A – do kwoty 2 000 tys. zł.

Zamiarem Spółki jest zmniejszenie poziomu należności i tym samym stopniowe obniżanie zobowiązań. Poziom należności i zobowiązań związany z projektami unijnymi nie zależy praktycznie od Spółki, a jest następstwem formuły finansowania tych przedsięwzięć (zaliczki, okresowe wnioski o płatność, itd.).

Struktura bilansu

31.03.2007 r.		31.03.2006 r.	
Bilans		Bilans	
Aktywa trwałe 26,0%	Kapitał własny 58,0%	Aktywa trwałe 37,6%	Kapitał własny 51,6%
Aktywa obrotowe 74,0%	Kapitał obcy 42,0%	Aktywa obrotowe 62,4%	Kapitał obcy 48,4%

Struktura bilansu Grupy Kapitałowej przedstawia się korzystnie. Kapitał własny w całości finansuje aktywa trwałe, co jest zgodne ze „złotą zasadą bilansową”. Z układu bilansu wynika, że Grupa Kapitałowa posiada stabilne i pewne źródło finansowania. Wysoki odsetek kapitału własnego (58%) oznacza, że Grupa ma duży potencjał rozwoju i może angażować się w nowe inwestycje.

Tabela nr 7. Wskaźniki finansowania majątku

Wyszczególnienie	I kwartał 2007	IV kwartał 2006	I kwartał 2006
Wskaźnik pokrycia aktywów kapitałem własnym	0,58	0,51	0,52
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	2,23	1,99	1,37
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem stałym	2,30	2,06	1,44
Wskaźnik pokrycia aktywów obrotowych zobowiązaniami krótkoterminowymi	0,55	0,64	0,73

Wskaźnik pokrycia aktywów kapitałem własnym = $\frac{\text{kapitał własny na koniec kwartału}}{\text{aktywa ogółem na koniec kwartału}}$

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym = $\frac{\text{kapitał własny na koniec kwartału}}{\text{aktywa trwałe na koniec kwartału}}$

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem stałym = $\frac{\text{kapitał własny na koniec kwartału} + \text{zobowiązania i rezerwy długoterminowe na koniec kwartału}}{\text{aktywa trwałe na koniec kwartału}}$

Wskaźnik pokrycia aktywów obrotowych zobowiązaniami krótkoterminowymi = $\frac{\text{zobowiązania krótkoterminowe na koniec kwartału}}{\text{aktywa obrotowe na koniec kwartału}}$

4. Przepływy środków pieniężnych Grupy DGA

Tabela nr 8. Przepływy środków pieniężnych (w tys.)

Wyszczególnienie	I kwartał 2007	I kwartał 2006	zmiana 2007 do 2006
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 129	-1 873	744
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-142	-1 225	1 083
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-132	834	-966
Zaokrąglenia	1	-	
Razem przepływy netto	-1 402	-2 264	862
Środki pieniężne na koniec okresu	13 867	7 397	6 470

Ujemne przepływy z działalności operacyjnej wynikają z rozliczenia zaliczek otrzymanych w 2006 r. na realizację projektów unijnych (spadek zobowiązań w wysokości 3 mln zł).

Na dzień 31.03.2007 r. na wyodrębnionych rachunkach bankowych dotyczących projektów unijnych znajdowała się kwota 11,9 mln złotych, co stanowi 85,8% wszystkich środków pieniężnych.

5. Wybrane wskaźniki finansowe

Tabela nr 9. Wskaźniki finansowe charakteryzujące działalność gospodarczą Grupy DGA w I kwartale 2007 i 2006

Wyszczególnienie	I kwartał 2007	I kwartał 2006
Rentowność sprzedaży brutto (%)	26,7%	25,7%
Rentowność sprzedaży netto (%)	5,8%	(4,9%)
Rentowność majątku ROA (%)	5,0%	(5,1%)
Rentowność kapitału własnego ROE (%)	9,3%	(9,5%)
Stopa ogólnego zadłużenia (%)	42,0%	48,4%
Trwałość struktury finansowania (%)	59,7%	54,2%

$$\text{Rentowność sprzedaży brutto} = \frac{\text{Zysk (strata) brutto ze sprzedaży w kwartale}}{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w kwartale}}$$

$$\text{Rentowność sprzedaży netto} = \frac{\text{Zysk (strata) netto w kwartale}}{\text{Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w kwartale}}$$

$$\text{Rentowność majątku ROA} = \frac{\text{Zysk (strata) netto w kwartale}}{(\text{Aktywa ogółem na początek kwartału} + \text{Aktywa ogółem na koniec kwartału}) / 2 / 4 \text{ dla danych kwartalnych}}$$

$$\text{Rentowność kapitału własnego ROE} = \frac{\text{Zysk (strata) netto w kwartale}}{(\text{Kapitał własny na początek kwartału} + \text{Kapitał własny na koniec kwartału}) / 2} \quad \text{dla danych kwartalnych}$$

$$\text{Stopa ogólnego zadłużenia} = \frac{\text{Zobowiązania ogółem na koniec kwartału}}{\text{Pasywa ogółem na koniec kwartału}}$$

$$\text{Trwałość struktury finansowania} = \frac{\text{Kapitał własny na koniec kwartału} + \text{zobowiązania i rezerwy długoterminowe na koniec kwartału}}{\text{Pasywa ogółem na koniec kwartału}}$$

W I kwartale roku 2007 zasoby finansowe były wykorzystywane zgodnie z planem, przeznaczeniem i bieżącymi potrzebami. W aspekcie płynności finansowej działania w zakresie zarządzania zasobami finansowymi skoncentrowane były na:

- ograniczaniu wykorzystywania limitów kredytowych,
- zwiększeniu dostępnych źródeł finansowania,
- wydłużeniu średniego okresu zapadalności zobowiązań,
- skróceniu średniego okresu spływu należności.

Tabela nr 10. Wskaźniki płynności

Wyszczególnienie	I kwartał 2007	I kwartał 2006
Wskaźnik bieżącej płynności	1,83	1,36
Wskaźnik płynności szybkiej	1,81	1,34
Wskaźnik podwyższonej płynności	0,94	0,49

$$\text{Wskaźnik bieżącej płynności} = \frac{\text{Aktywa obrotowe na koniec kwartału}}{\text{Zobowiązania krótkoterminowe na koniec kwartału}}$$

$$\text{Wskaźnik płynności szybkiej} = \frac{\text{Aktywa obrotowe na koniec kwartału} - \text{zapasy na koniec kwartału}}{\text{Zobowiązania krótkoterminowe na koniec kwartału}}$$

$$\text{Wskaźnik podwyższonej płynności} = \frac{\text{Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec kwartału}}{\text{Zobowiązania krótkoterminowe na koniec kwartału}}$$

Powyższe wartości potwierdzają zdolność Grupy Kapitałowej do wywiązywania się z krótkoterminowych zobowiązań. Wskaźnik szybki potwierdza nawet możliwość pokrycia zobowiązań krótkoterminowych aktywami o dużym stopniu płynności. Celem dodatkowego zabezpieczenia płynności finansowej Emitenta jest przyznany limit kredytowy w rachunku bieżącym w wysokości 2 mln PLN.

6. Sytuacja kadrowa

Na 31 marca 2007 r. w spółce Emitenta i w spółkach zależnych (nie uwzględniono spółki stowarzyszonej PBS DGA Sp. z o.o.) pracowało łącznie 261 pracowników i konsultantów, z tego na:

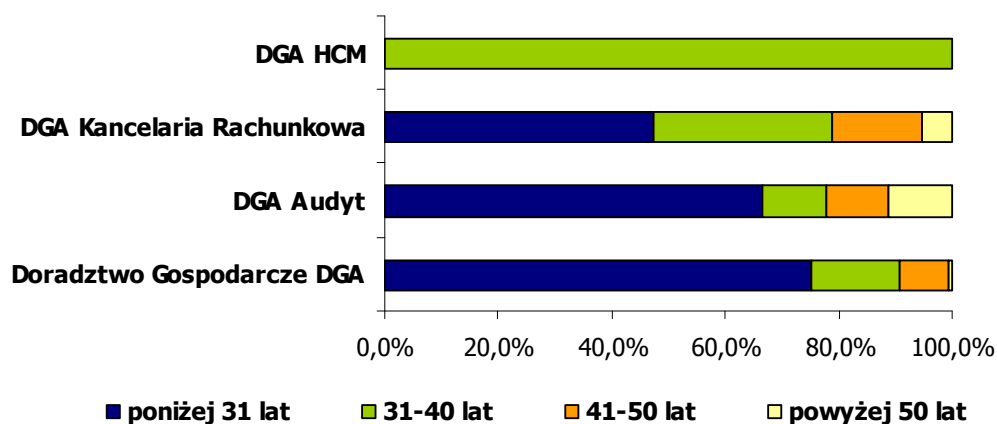
- umowę o pracę 134 osoby,
- umowę o współpracę (w tym kontrakty menedżerskie) 23 osoby,
- umowę zlecenie/o dzieło 104.

Duża liczba zawartych umów zleceń/o dzieło wynika z realizacji projektów szkoleniowych, w których szkolenia prowadzą trenerzy, z którymi Emitent zawiera umowy cywilnoprawne.

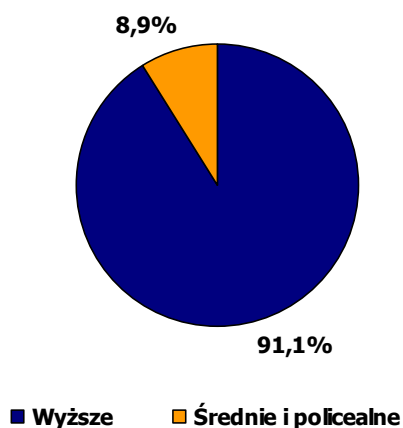
6.1. Zasoby kadrowe

Specyfika działalności spółek z Grupy Kapitałowej DGA charakteryzuje się tym, że pracownicy i konsultanci muszą wykazywać bardzo wysoki poziom wiedzy i kompetencji, dlatego też ponad 90% osób w Grupie Kapitałowej posiada wyższe wykształcenie. W zdecydowanej większości są to ludzie młodzi, kreatywni i otwarci na nowe wyzwania.

Wykres 3. Struktura wiekowa pracowników i konsultantów Emitenta i spółek zależnych



Wykres 4. Struktura wykształcenia w spółce Emitenta i spółkach zależnych



6.2. Nowy system motywacyjny

W pierwszym kwartale 2007 r. został wdrożony w znacznej części nowy system motywacyjny, którego celem jest m.in. ukierunkowanie wysiłków kadry na realizację przyjętej strategii firmy przy jednoczesnym maksymalnym zadowoleniu z realizowanych funkcji i wykonywanej pracy. Jednym z filarów powyższego systemu jest system ewaluacyjny połączony z procesem indywidualnego rozwoju zawodowego dla każdego pracownika i konsultanta.

Ważnym elementem ukierunkowanym na zmniejszenie fluktuacji zatrudnionych było zapewnienie grupom pracowników, w zależności od stażu, dostępności do stałej, bezpłatnej opieki medycznej.

Pozostałe elementy systemu, głównie związane z finansowymi aspektami, zostaną wdrożone w drugim kwartale 2007 r.

6.3. Program szkoleniowy dla konsultantów i pracowników

Kontynuowany jest proces podnoszenia kompetencji konsultantów i pracowników. Program szkoleniowy „Nasza wiedza sukcesem Wielkich Jutra” jest współfinansowany ze środków unijnych (wartość ogółem 1,15 mln zł). W pierwszym kwartale program objął kluczowe w konsultingu obszary to znaczy zarządzanie projektami oraz budowanie i rozwijanie relacji z klientem.

V. INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

1. Znaczące zdarzenia w I kwartale 2007 Grupy Kapitałowej DGA S.A.

Spółka informowała o następujących zdarzeniach mających miejsce w pierwszych miesiącach 2007 roku:

Obniżenie wkładów Emitenta w Kancelarii Prawnej Piszcz i Wspólnicy

29 stycznia 2007 r. Emitent obniżył swój wkład w Kancelarii Prawnej Piszcz i Wspólnicy z kwoty 70.000 zł do kwoty 17.500 zł.

W związku z zamierzonymi zmianami dotyczącymi funkcjonowania Grupy Kapitałowej DGA, Zarząd podjął decyzję o zakończeniu inwestycji kapitałowej w Kancelarii Prawnej Piszcz i Wspólnicy Sp.K. Wspólnicy Kancelarii uzgodnili okres przejściowy w tym zakresie, który będzie trwał trzy lata, przez który udział Emitenta w łącznej wartości wkładów wynosi 5% i 5 głosów na Zgromadzeniu Wspólników (poprzednio odpowiednio 20% i 20 głosów). Zgodnie z uchwalonymi przez Wspólników w dniu 29 stycznia 2007 roku zmianami umowy Kancelarii Prawnej DGA S.A. będzie przysługiwać udział w zysku Kancelarii w roku 2007 w kwocie 250.000 zł (dwieście pięćdziesiąt tysięcy złotych), w 2008 - 150.000 zł (sto pięćdziesiąt złotych), a w roku 2009 - 150.000 zł (sto pięćdziesiąt tysięcy złotych). (Rb nr 4/2007)

Powołanie w skład Zarządu Spółki do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu pana

Mirosława Marka.

1 lutego 2007 r. uchwałami Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki w skład Zarządu powołany został pan Mirosław Marek (Rb nr 1/2007).

Mirosław Marek jest ekspertem w dziedzinie funduszy europejskich oraz polityki wspierania rozwoju przedsiębiorczości. Posiada wieloletnie doświadczenie jako reprezentant Skarbu Państwa w Radach Nadzorczych spółek prawa handlowego. Jest absolwentem Akademii Górniczo-Hutniczej w Krakowie oraz Krajowej Szkoły Administracji Publicznej. W latach 1993-1996 pracował w Ministerstwie Przekształceń Własnościowych, gdzie zajmował się problematyką reprivatyzacji. W latach 1997 - 2002 był Dyrektorem Departamentu Rzemiosła, Małych i Średnich Przedsiębiorstw w Ministerstwie Gospodarki. W latach 2002 - 2006 piastował funkcję Prezesa Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości.

Konwersja i asymilacja 139.218 akcji Emitenta w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych

1 lutego 2007 r. na mocy uchwały Zarządu Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A., po rozpatrzeniu wniosku Spółki nastąpiła zmiana oznaczenia 139.218 akcji zwykłych na okaziciela Spółki powstałych po zamianie (konwersji) w dniu 1 lutego 2007 roku 139.218 akcji imiennych uprzywilejowanych.

Asymilacja i wprowadzenie powyższych akcji do obrotu giełdowego nastąpiła w dniu 9 marca 2007 r. (Rb nr 3/2007)

Zawarcie z TU Allianz Polska S.A. umowy o udzielanie gwarancji kontraktowych

6 lutego 2007 r. Emitent zawarł z TU Allianz Polska S.A. umowę o udzielanie gwarancji kontraktowych w ramach limitu odnawialnego Nr 00/07/807. Przedmiotowa umowa pozwoli usprawnić proces uzyskiwania zabezpieczeń realizowanych przez Emitenta umów, obniżyć koszty oraz skrócić czas pozyskiwania gwarancji ubezpieczeniowych.

Wysokość limitu odnawialnego na wszystkie udzielone kontraktowe gwarancje ubezpieczeniowe została ustalona w wysokości 2 mln PLN. Czas trwania umowy od 07 lutego 2007r. do 06 lutego 2008r. (Rb nr 5/2007)

Korekta wyników DGA za 2006 rok

19 lutego Zarząd Emitenta opublikował korektę wyników DGA na 2006 rok zakładającą: zwiększenie zysku netto o 1% (z 3 mln do 3,02 mln zł) zmniejszenie zysku brutto o 22% (z 3,9 mln do 3,04 mln zł) oraz zwiększenie przychodów o 25% (z 30 mln do 37,4 mln zł).

Zawarcie umowy z BOT Górnictwo i Energetyka S.A. z siedzibą w Łodzi

23 marca br. Spółka zawarła umowę dot. realizacji usługi doradczej „Koncepcja optymalnego funkcjonowania działalności remontowej w Grupie BOT”. Umowa wykonywana będzie w terminie pięciu miesięcy od daty podpisania umowy. Wartość umowy wynosi 792 tys. zł.

Inne istotne zdarzenia mające miejsce po dacie sporządzenia sprawozdań finansowych:

Zmiana formuły współpracy z konsultantami Departamentów: Doradztwa Finansowego i Doradztwa Strategicznego

Z dniem 1 stycznia 2007 zmieniła się formuła współpracy z konsultantami Departamentu Doradztwa Strategicznego i Departamentu Doradztwa Finansowego. Do tej pory DGA posiadało zawarte umowy o współpracy z konsultantami. Od 1 stycznia 2007 są to umowy z dwiema spółkami konsultantów. Jednocześnie powołano nowy Departament Doradztwa Biznesowego koordynujący współpracę z nowopowstałymi spółkami i zajmujący się outsourcingiem usług związanych z pozyskiwaniem środków unijnych dla przedsiębiorstw i instytucji.

Ponadto w dniu 2 marca 2007 r. Zgromadzenie Wspólników dokonało zmiany nazwy DGA Meurs na DGA Human Capital Management Sp. z o.o.

2. Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie

W okresie pierwszego kwartału w działalności jednostki nie wystąpiły czynniki charakteryzujące się sezonowością lub cyklicznością.

3. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W pierwszym kwartale w Spółce nie przeprowadzono emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

4. Informacje dotyczące wpłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

Zarząd Emitenta w dniu 9 sierpnia 2005 r. podjął uchwałę ustalającą politykę wypłat środków dla akcjonariuszy Spółki, w której stwierdził m.in., że „każdego roku Zarząd, kierując się bezpośrednio interesami Spółki i interesami Akcjonariuszy, uwzględniając zachowanie optymalnej struktury i kosztu kapitału, zamierza corocznie rekomendować przeznaczenie od 20% do 40% wypracowanego zysku netto na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy. Wskaźnik wypłaty dywidendy musi odzwierciedlać odpowiednio interesy naszych Akcjonariuszy jak i samej Spółki.”

W dniu 19 lutego 2007 r. Zarząd Emitenta podtrzymał powyższe stanowisko w raporcie bieżącym nr 6/2007.

5. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Zarząd Doradztwa Gospodarczego DGA S.A. do dnia 25 kwietnia 2007 r. nie opublikował prognoz wyników na rok 2007.

6. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Doradztwa Gospodarczego DGA S.A. na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

Od momentu opublikowania poprzedniego raportu kwartalnego Spółki nie miały miejsca zmiany w strukturze akcjonariuszy znaczących Spółki, tj. posiadających powyżej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, o których byłoby wiadomo Zarządowi Spółki.

Zgodnie z aktualną wiedzą Zarządu Spółki, struktura znaczącego akcjonariatu Emitenta na dzień publikacji niniejszego raportu prezentuje się następująco:

Tabela nr 11 Akcjonariusze dysponujący bezpośrednio co najmniej 5% kapitału zakładowego Spółki oraz co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień 25.04.2007r.:

	Liczba głosów na WZ	Wartość nominalna Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZ
Andrzej Głowacki	1 183 354	1 183 354	52,36%	52,36%
w tym akcje uprzywilejowane:	784 000	784 000	34,69%	34,69%
Piotr Koch	166 671	166 671	7,37%	7,37%
w tym akcje uprzywilejowane:	0	0	0	0
Anna Szymańska	145 629	145 629	6,44%	6,44%
w tym akcje uprzywilejowanie:	96 000	96 000	4,25%	4,25%

Źródło: Emitent

7. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, zgodnie z posiadanymi przez emitenta informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Zgodnie ze stanem wiedzy Emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby nadzorujące i zarządzające Emitenta (osoby nadzorujące nie posiadają akcji Emitenta).

Tabela nr 12. Stan posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające Emitenta na dzień 25.04.2007r.:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Liczba głosów na WZ	Wartość nominalna Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZ
Andrzej Głowacki	Prezes Zarządu	1 183 354	1 183 354	52,36%	52,36%
Anna Szymańska	Wiceprezes Zarządu	145 629	145 629	6,44%	6,44%
Mirosław Marek	Wiceprezes Zarządu	0	0	0	0
Anna Olszowa	Prokurent	0	0	0	0

Źródło: Emitent

8. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji odnośnie postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności Emitenta lub jednostki od niego zależnej, którego wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

Zarówno w przypadku Emitenta jak i jednostki od niego zależnej nie toczą się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego, czy też organem administracji publicznej, których wartość stanowiłaby co najmniej 10 % kapitałów własnych Emitenta.

9. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wartość zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EUR – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych, pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną.

Ani Emitent, ani jednostka od niego zależna nie zawarły jakichkolwiek transakcji z podmiotami powiązanymi, których wartość w okresie ostatnich 12 miesięcy przekraczałyby wyrażoną w złotych równowartość 500.000 EURO.

10. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10 % kapitałów własnych Emitenta.

Emitent i jednostki od niego zależne nie udzieliły w I kwartale 2007 r. poręczeń kredytu, pożyczki lub gwarancji, których wartość przekraczałyby łącznie 10% kapitałów własnych Emitenta.

11. Informacja o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego.

W omawianym okresie Spółka przestrzegała zasad ładu korporacyjnego, zgodnie z oświadczeniem opublikowanym w raporcie bieżącym nr 27/2006 z 28 czerwca 2006 roku.

VI. SPRAWOZDANIA FINANSOWE NA 31 MARCA 2007 R. SPORZĄDZONE WEDŁUG MIĘDZYNARODOWYCH STANDARDÓW SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. PLN		w tys. EURO	
	okres od 01.01.2007 do 31.03.2007	okres od 01.01.2006 do 31.03.2006	okres od 01.01.2007 do 31.03.2007	okres od 01.01.2006 do 31.03.2006
dane dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	8 288	8 272	2 122	2 151
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	197	-255	50	-66
III. Zysk (strata) brutto	510	-325	131	-85
IV. Zysk (strata) netto	484	-408	124	-106
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 129	-1 873	-289	-487
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-142	-1 225	-36	-319
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-132	834	-34	217
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	-1 402	-2 264	-359	-589
	na 31.03.2007	na 31.12.2006	na 31.03.2007	na 31.12.2006
IX. Aktywa razem	36 423	40 461	9 413	10 281
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	15 292	19 815	3 952	5 035
XI. Zobowiązania długoterminowe	602	652	156	166
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	14 690	19 163	3 796	4 869
XIII. Kapitał własny	21 132	20 648	5 461	5 246
XIV. Kapitał akcyjny	2 260	2 260	584	574
XV. Liczba akcji (w sztukach)	2 260 000	2 260 000	2 260 000	2 260 000
XVI. Zysk na jedną akcję zwykłą	0,2	-0,2	0,1	0
XVII. Wartość księgową na jedną akcję zwykłą	9,4	9,1	2,4	2,3

**SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2007 DO
31 MARCA 2007**

(wariant kalkulacyjny, w tysiącach polskich złotych)

Lp.	Rachunek zysków i strat	01.01.2007 – 31.03.2007	01.01.2006 – 31.03.2006	01.01.2006 – 31.12.2006
1.	Przychody netto ze sprzedaży	8 288	8 272	39 449
2.	Koszt własny sprzedaży	6 076	6 145	28 226
A.	Zysk / Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	2 212	2 127	11 223
B.	Koszty sprzedaży	435	686	2 341
C.	Koszty ogólnego Zarządu	1 609	1 675	6 967
D.	Zysk / Strata ze sprzedaży (A – B - C)	168	-234	1 915
1.	Pozostałe przychody operacyjne	199	7	1 441
2.	Pozostałe koszty operacyjne	10	5	233
3.	Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności	-159	-23	556
4.	Zaokrąglenia	-1		1
E.	Zysk /Strata z działalności operacyjnej (D+1-2+-3)	197	-255	3 680
1.	Przychody finansowe	361	5	191
2.	Koszty finansowe	48	75	632
F.	Zysk /Strata przed opodatkowaniem (F+1-2)	510	-325	3 239
1.	Podatek dochodowy	26	83	23
G.	Zysk /Strata netto (G-1)	484	-408	3 216
	Przypadający:			
	Akcjonariuszom podmiotu dominującego	489	-418	3 192
	Akcjonariuszom mniejszościowym	-5	10	24

SKONSOLIDOWANY BILANS SPORZĄDZONY NA DZIEŃ 31 MARCA 2007
(w tysiącach polskich złotych)

Bilans **31.03.2007** **31.03.2006** **31.12.2006**

Bilans - Aktywa

Aktywa trwałe **9 470** **12 398** **10 362**

Wartość firmy	61	60	61
Pozostałe wartości niematerialne	2 224	3 760	2 588
Rzeczowe aktywa trwałe	4 124	5 225	4 255
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych rozliczane metodą praw własności	2 564	2 830	2 991
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	58	0	20
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	439	523	447

Aktywa obrotowe **26 954** **20 609** **30 099**

Zapasy	317	317	317
Udzielone pożyczki	311	131	10
Należności z tytułu dostaw i usług	4 468	5 906	7 003
Pozostałe należności	7 473	6 249	6 986
Należności z tytułu podatku dochodowego	285	609	287
Aktywa finansowe	233	0	221
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13 867	7 397	15 275
Aktywa trwałe klasyfikowane jako przeznaczone do zbycia		0	0

Zaokrąglenia **-1**

Aktywa razem **36 423** **33 007** **40 461**

SKONSOLIDOWANY BILANS (c.d.) SPORZĄDZONY NA DZIEŃ 31 MARCA 2007

(w tysiącach polskich złotych)

	31.03.2007	31.03.2006	31.12.2006
Bilans - Pasywa			
Razem kapitał własny	21 132	17 038	20 648
Kapitał własny	21 016	16 931	20 527
Kapitał akcyjny	2 260	2 260	2 260
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	14 161	14 161	14 161
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	98	98	98
Zyski zatrzymane	4 497	412	4 008
Udziały akcjonariuszy mniejszościowych	116	107	121
Zobowiązania długoterminowe	602	846	652
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	0	9	0
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	43	35	41
Rezerwa na podatek odroczoney	285	403	279
Pozostałe zobowiązania	0	43	0
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	228	356	286
Inne	46		46
Zobowiązania krótkoterminowe	14 690	15 123	19 163
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	1 828	2 667	2 335
Pozostałe zobowiązania	12 377	10 925	16 261
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	0	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	271	429	291
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	9	961	54
Rezerwy krótkoterminowe	205	141	222
Zaokrąglenia	-1		-2
Pasywa razem	36 423	33 007	40 461

SKONSOLIDOWANY BILANS (c.d.) SPORZĄDZONY NA DZIEŃ 31 MARCA 2007

(w tysiącach polskich złotych)

	31.03.2007	31.03.2006	31.12.2006
Pozycje pozabilansowe			
1. Należności warunkowe	1 310		1 310
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu) - otrzymanych gwarancji			
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)	1 310		1 310
- otrzymanych gwarancji	628		628
- ustanowionych zabezpieczeń	682		682
2. Zobowiązania warunkowe	34 707	31 109	37 973
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu) - udzielonych gwarancji i poręczeń - suma komandytowa	18	250	250
18		250	250
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu) - udzielonych gwarancji i poręczeń - złożonych zabezpieczeń wekslowych - zobowiązanie z nabyciem udziałów w Meurs Polska Sp. z o.o. (obecnie DGA HCM Sp. z o.o.)	34 689	30 859	37 723
34 689		29 541	36 440
		1 318	1 283
3. Inne (z tytułu)	197	326	251
3.1. Środki trwale ujmowane pozabilansowo	197	326	251
Pozycje pozabilansowe, razem	36 214	31 435	39 534

**ZESTAWIENIE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES OD
1 STYCZNIA 2007 DO 31 MARCA 2007
(w tysiącach polskich złotych)**

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowo z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane	Kapitał mniejszości
01.01.2007	20 648	2 260	14 161	98	4 008	121
Premia z zysku						
Zysk netto	484				489	-5
Zaokrąglenia						
31.03.2007	21 132	2 260	14 161	98	4 497	116

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowo z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane	Kapitał mniejszości
01.01.2006	17 442	2 260	14 161	98	826	97
Premia z zysku netto	-10				-10	
Zysk netto	3 216				3 192	24
Pierwsza konsolidacja						
Zaokrąglenia						
31.12.2006	20 648	2 260	14 161	98	4 008	121

**SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES OD
1 STYCZNIA 2007 DO 31 MARCA 2007
(w tysiącach polskich złotych)**

Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych	01.01.2007 – 31.03.2007	01.01.2006 – 31.03.2006	01.01.2006 – 31.12.2006
A. PRZEPIŹYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ			
I. Zysk przed opodatkowaniem skorygowany o wycenę bilansową środków pieniężnych	516	-307	3 231
II. Korekty razem:	468	684	2 659
1. Amortyzacja	693	664	2 928
2. Utrata wartości aktywów trwałych		-5	0
3. Zysk/Strata na sprzedaży aktywów trwałych	-194	25	3
4. Zmiana stanu rezerw	-18		-258
5. Inne	-13		-14
III. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej przed zmianami w kapitale pracującym (I +/- II)	984	377	5 890
1. Zmiana stanu zapasów	0	2	2
2. Zmiana stanu należności	2 618	-2 887	-3 859
3. Zmiana stanu zobowiązań	-4 671	576	6 415
4. Zmiana stanu podatku odroczonego			-12
IV. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej (III+/-1,2,3)	-1 069	-1 932	8 436
1. Odsetki, udziały w zyskach	-22	-23	-417
2. Zapłacony podatek dochodowy	-38	-36	-235
V. PRZEPIŹYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (IV+/-1,2)	-1 129	-1 873	7 784

**B. PRZEPIŁYWY ŚRODKÓW
PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI
INWESTYCYJNEJ**

1. Odsetki otrzymane	1		33
2. Dywidendy otrzymane	180	43	231
3. Wpływy ze sprzedaży podmiotu zależnego		150	180
4. Wpływy ze sprzedaży majątku trwałego	169	5	198
5. Środki przejęte w wyniku pierwszej konsolidacji			0
6. Wydatki na zakup majątku trwałego i wartości niematerialnych	-192	-63	-214
7. Wydatki na zakup akcji i udziałów		-1 350	-2 100
8. Zakup krótkoterminowych papierów wartościowych	-300		-210
9. Inne wydatki		-10	-10
PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ	-142	-1 225	-1 892

**C. PRZEPIŁYWY ŚRODKÓW
PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI
FINANSOWEJ**

1. Dywidendy wypłacone	0		0
2. Premie z zysku	-2		-10
3. Odsetki otrzymane	-10		0
4. Spłata odsetek	-7	-25	-99
5. Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-68	-88	-319
6. Wpływ udzielonej pożyczki		0	110
7. Zmiana stanu kredytów w rachunku bieżącym	-45	947	32
8. Inne			
PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ	-132	834	-286

Zaokrąglenia	1		-1
--------------	---	--	----

D. PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM	-1 402	-2 264	5 605
--	---------------	---------------	--------------

E. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	15 275	9 661	9 661
---	---------------	--------------	--------------

Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-6	0	9
---	----	---	---

F. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU	13 867	7 397	15 275
---	---------------	--------------	---------------

**WYBRANE DANE FINANSOWE DOTYCZĄCE JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
SPÓŁKI DORADZTWO GOSPODARCZE DGA S.A.**

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. PLN		w tys. EURO	
	okres od 01.01.2007 do 31.03.2007	okres od 01.01.2006 do 31.03.2006	okres od 01.01.2007 do 31.03.2007	okres od 01.01.2006 do 31.03.2006
dane dotyczące jednostkowego sprawozdania finansowego				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	7 588	7 459	1 943	1 940
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	328	-371	84	-96
III. Zysk (strata) brutto	635	-441	163	-115
IV. Zysk (strata) netto	634	-492	162	-128
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 392	-1 953	-356	-508
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	183	-1 209	47	-314
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-118	-99	-30	-26
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	-1 325	-3 261	-339	-848
	na 31.03.2007	na 31.12.2006	na 31.03.2007	na 31.12.2006
IX. Aktywa razem	35 622	39 790	9 206	10 309
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	14 604	19 405	3 774	5 027
XI. Zobowiązania długoterminowe	417	465	108	120
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	14 187	18 940	3 666	4 907
XIII. Kapitał własny	21 018	20 385	5 432	5 180
XIV. Kapitał akcyjny	2 260	2 260	584	574
XV. Liczba akcji (w sztukach)	2 260 000	2 260 000		
XVI. Zysk na jedną akcję zwykłą	0,3	-0,2	0,1	-0,1
XVII. Wartość księgową na jedną akcję zwykłą	9,3	9,0	2,4	2,3

**RACHUNEK JEDNOSTKOWY ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2007 DO
31 MARCA 2007**

(wariant kalkulacyjny, w tysiącach polskich złotych)

Lp.	Rachunek zysków i strat	01.01.2007 – 31.03.2007	01.01.2006 – 31.03.2006	01.01.2006 – 31.12.2006
1.	Przychody netto ze sprzedaży	7 588	7 459	37 350
2.	Koszt własny sprzedaży	5 553	5 577	26 790
A.	Zysk/ Strata brutto ze sprzedaży (1-2)	2 035	1 882	10 560
B.	Koszty sprzedaży	423	676	2 240
C.	Koszty ogólnego Zarządu	1 475	1 576	6 637
D.	Zysk / Strata ze sprzedaży (A – B – C)	137	-370	1 683
1.	Pozostałe przychody operacyjne	197	4	1 432
2.	Pozostałe koszty operacyjne	6	5	214
3.	Udział w zyskach jednostek konsolidowanych metodą praw własności			
E.	Zysk /Strata z działalności operacyjnej (D+1-2)	328	-371	2 901
1.	Przychody finansowe	347	3	733
2.	Koszty finansowe	40	73	618
3.	Zaokrąglenia			2
F.	Zysk /Strata przed opodatkowaniem (F+1-2)	635	-441	3 018
	Zaokrąglenia	-1		
1.	Podatek dochodowy		51	-13
G.	Zysk /Strata netto (G-1)	634	-492	3 031

**BILANS JEDNOSTKOWY DORADZTWO GOSPODARCZE DGA S.A.
SPORZĄDZONY NA DZIEŃ 31 MARCA 2007
(w tysiącach polskich złotych)**

Bilans **31.03.2007** **31.03.2006** **31.12.2006**

Bilans – Aktywa

Aktywa trwałe	10 203	13 063	10 724
Pozostałe wartości niematerialne	1 928	3 544	2 303
Rzeczowe aktywa trwałe	3 856	4 891	3 970
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych rozliczane metodą praw własności	2 600	2 790	2 690
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	1 392	1 335	1 334
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	427	503	427

Aktywa obrotowe	25 419	19 181	29 066
Zapasy	303	303	303
Udzielone pożyczki	0	121	0
Należności z tytułu dostaw i usług	4 126	5 540	6 771
Pozostałe należności	7 313	6 165	7 020
Należności z tytułu podatku dochodowego	264	609	229
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13 413	6 443	14 743

Zaokrąglenia

Aktywa razem	35 622	32 244	39 790
---------------------	---------------	---------------	---------------

BILANS JEDNOSTKOWY(c.d.) SPORZĄDZONY NA DZIEŃ 31 MARCA 2007
(w tysiącach polskich złotych)

	31.03.2007	31.03.2006	31.12.2006
Bilans – Pasywa			
Razem kapitał własny	21 018	16 861	20 385
Kapitał akcyjny	2 260	2 260	2 260
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	14 161	14 161	14 161
Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	98	98	98
Zyski zatrzymane	4 499	342	3 865
Zaokrąglenia			1
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	37	32	37
Rezerwa na podatek odroczoney	248	388	248
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	132	356	180
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	1 759	2 642	2 516
Pozostałe zobowiązania	12 089	10 681	16 021
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	230	277	251
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	0	950	43
Rezerwy krótkoterminowe	109	57	109
Zaokrąglenia			
Pasywa razem	35 622	32 244	39 790

BILANS JEDNOSTKOWY (c.d.) SPORZĄDZONY NA DZIEŃ 31 MARCA 2007
(w tysiącach polskich złotych)

	31.03.2007	31.03.2006	31.12.2006
Pozycje pozabilansowe			
1. Należności warunkowe	1 310		1 310
1.3. Od jednostek powiązanych (z tytułu) - otrzymanych gwarancji			
1.4. Od pozostałych jednostek (z tytułu)	1 310		1 310
- otrzymanych gwarancji	628		628
- ustanowionych zabezpieczeń	682		682
2. Zobowiązania warunkowe	34 707	31 109	37 973
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu) - udzielonych gwarancji i poręczeń - suma komandytowa	18	250	250
	18	250	250
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu) - udzielonych gwarancji i poręczeń - złożonych zabezpieczeń wekslowych - zobowiązanie z nabyciem udziałów w Meurs Polska Sp. z o.o. (obecnie DGA HCM Sp. z o.o.)	34 689	30 859	37 723
	34 689	29 541	36 440
		1 318	1 283
3. Inne (z tytułu)	197	326	251
3.1. Środki trwale ujmowane pozabilansowo	197	326	251
Pozycje pozabilansowe, razem	36 214	31 435	39 534

**JEDNOSTKOWE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2007
DO 31 MARCA 2007**

(w tysiącach polskich złotych)

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane
01.01.2007	20 385	2 260	14 161	98	3 866
Dywidenda					
Zysk netto	634				634
Przeszacowanie wartości godziwej					
Zaokrąglenia	-1				-1
31.03.2007	21 018	2 260	14 161	98	4 499

	Kapitał własny	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane
01.01.2006	17 354	2 260	14 161	98	835
Zysk netto	3 031				3 031
31.12.2006	20 385	2 260	14 161	98	3 866

**SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE Z PRZEŁYWU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES OD
1 STYCZNIA 2007 DO 31 MARCA 2007
(w tysiącach polskich złotych)**

Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych	01.01.2007 – 31.03.2007	01.01.2006 – 31.03.2006	01.01.2006 – 31.12.2006
A. PRZEŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ			
I. Zysk przed opodatkowaniem skorygowany o wycenę bilansową środków pieniężnych	639	-442	3 009
II. Korekty razem:	454	706	2 564
1. Amortyzacja	648	637	2 804
2. Zysk/Strata na sprzedaży aktywów trwałych	-194	-2	-293
3. Zmiana stanu rezerw		71	53
4. Utrata wartości aktywów trwałych			
III. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej przed zmianami w kapitale pracującym (I +/- II)	1 093	264	5 573
1. Zmiana stanu zapasów	468	0	0
2. Zmiana stanu należności	2 468	-2 780	-3 652
3. Zmiana stanu zobowiązań	-4 734	504	6 428
IV. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej (III+/-1,2,3)	-1 173	-2 012	8 349
1. Odsetki, udziały w zyskach	-183	-23	-428
2. Zapłacony podatek dochodowy	-36	-36	-213
V. PRZEŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (IV+/-1,2)	-1 392	- 1 953	7 708

**B. PRZEPIŁYWY ŚRODKÓW
PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI
INWESTYCYJNEJ**

1. Odsetki otrzymane			27
2. Dywidendy otrzymane	180	43	312
3. Wpływy ze sprzedaży podmiotu zależnego		150	180
4. Wpływy ze sprzedaży majątku trwałego	169	2	165
5. Wydatki na zakup majątku trwałego i wartości niematerialnych	-166	-54	-97
6. Wydatki na zakup akcji i udziałów		-1 350	-2 100
PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ	183	- 1 209	-1 513

**C. PRZEPIŁYWY ŚRODKÓW
PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI
FINANSOWEJ**

1. Dywidendy wypłacone			0
2. Spłata odsetek	-7	-24	-89
3. Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-68	-75	-278
4. Wpływ udzielonej pożyczki			110
5. Zmiana stanu kredytów w rachunku bieżącym	-43		43
PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ	-118	-99	-214
Zaokrąglenia	-2		-1
D. PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM	-1 325	-3 261	5 980

E. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	14 743	8 754	8 754
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-5	0	8
F. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU	13 413	6 443	14 743

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO
NA DZIEŃ 31 MARCA 2007**

1. INFORMACJE OGÓLNE

Nazwa: Doradztwo Gospodarcze DGA Spółka Akcyjna,
Siedziba: ul. Towarowa 35, 61-896 Poznań,
Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Poznaniu, XXI Wydział Gospodarczy Krajowego
Rejestru Sądowego, Rejestr Przedsiębiorców numer 0000060682,
Podstawowy przedmiot działalności:
- doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania
PKD.74.14.A,
- pozaszkolne formy kształcenia PKD 80.42.Z,
- doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego PKD 72.10.Z,
- przetwarzanie danych PKD.72.30.Z,
- działalność związana z bazami danych PKD 72.40.Z.

W skład organów spółki na dzień sporządzenia sprawozdania wchodzi:

Zarząd:
Andrzej Głowacki – Prezes,
Anna Szymańska – Wiceprezes,
Mirosław Marek - Wiceprezes

Anna Olszowa - Prokurent

Rada Nadzorcza:
dr Piotr Gosieniecki – Przewodniczący,
Karol Działoszyński - Zastępca Przewodniczącego, Przewodniczący Komitetu Audytu Rady Nadzorczej
Romuald Szczerliński – Sekretarz, Członek Komitetu Audytu Rady Nadzorczej
dr Jacek Koczwarą , Leon Stanisław Komornicki, , dr Janusz Steinhoff - Członkowie

Sprawozdanie finansowe zostało przedstawione w polskich złotych.

Poziom zaokrąglenie – tysiące polskich złotych.

Prezentowane jest skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Doradztwa
Gospodarczego DGA S.A. za okres:

- bieżący od 01.01.2007r. – 31.03.2007 roku,
- porównawczy od 01.01.2006 r. – 31.03.2006 roku.

Sprawozdanie zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej w dającej się
przewidzieć przyszłości. Nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności
spółki.

Sprawozdanie zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuację Emitenta, w tym opis
podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Struktura organizacyjna Grupy Kapitałowej Doradztwo Gospodarcze DGA S.A.

Na dzień bilansowy w skład Grupy Kapitałowej Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. wchodzi:

Podmiot dominujący – Doradztwo Gospodarcze DGA S.A.

Jednostki zależne:

DGA Human Capital Management Sp. z o.o. (zmiana nazwy spółki DGA Meurs Sp. z o.o.) – 100 % udziału Doradztwa Gospodarczego DGA S.A.,

DGA Audyt Sp. z o.o. – 99,9 % udziału Doradztwa Gospodarczego DGA S.A.,

DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o. – 78 % udziału Doradztwa Gospodarczego DGA S.A.

Jednostka współzależna i stowarzyszona:

PBS DGA Sp. z o.o. – 20 % udziału Doradztwa Gospodarczego DGA S.A.

Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym na dzień 31 marca 2007 roku objęte zostały następujące spółki:

- Jednostka dominująca – Doradztwo Gospodarcze DGA S.A.

- Spółki objęte konsolidacją metoda pełną:

- DGA Audyt Sp. z o.o.,

- DGA HCM Sp. z o.o.,

- DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.

- Spółka objęta konsolidacją metoda praw własności:

- PBS DGA Sp. z o.o.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych i stowarzyszonych sporządzone jest za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej.

Za wyjątkiem DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o. pozostałe jednostki zależne oraz stowarzyszone nie sporządzają sprawozdań finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (dalej: MSSF). Sprawozdania tych jednostek są przekształcane na sprawozdania zgodne z wymogami MSSF.

Za bieżący okres sprawozdawczy nie wystąpiły istotne różnice wynikające z przekształcenia na MSSF.

Wszystkie salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy Kapitałowej zostały w całości wyeliminowane.

Czas trwania Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Niniejsze sprawozdanie finansowe przygotowano zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską na 30 września 2006 roku.

Uchwałą Wspólników spółki Kancelaria Prawna Marcin Piszcz i Wspólnicy Spółka Komandytowa w Poznaniu z dnia 29 stycznia 2007 roku obniżono wkład wspólnika Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. w Spółce z kwoty 70 000 zł do kwoty 17 500 zł a tym samym udział w spółce obniża się do 5%.

Ze względu na utratę znaczącego wpływu na jednostki: Doradztwo Podatkowe DGA&Saja Sp. z o.o. i Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Spółka Komandytowa, spółki te na dzień 31.03.2007 są wyłączone z konsolidacji i traktowane jako aktywa finansowe przeznaczone do sprzedaży. Inwestycje te wykazywane są zgodnie z MSR 39.

2. STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI

ZASADY KONSOLIDACJI

Przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego grupy kapitałowej Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. zastosowano następujące procedury merytoryczne:

- a) dane jednostek zależnych ujęto w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą pełną, polegającą na sumowaniu odpowiednich pozycji sprawozdania tych jednostek z danymi sprawozdania jednostki dominującej, bez względu na procentowy udział jednostki dominującej we własności każdej z jednostek zależnych oraz dokonanie odpowiednich wyłączeń i korekt konsolidacyjnych.
- b) korekty konsolidacyjne obejmowały:
 - wyłączenie obrotów z operacji dokonanych w okresie sprawozdawczym między jednostkami powiązanymi objętymi konsolidacją metodą pełną;
 - wyłączenie wzajemnych należności i zobowiązań z wszelkich tytułów;
 - wyłączenie ze skonsolidowanych aktywów wartości udziałów w jednostce zależnej
 - wyłączenie ze skonsolidowanych kapitałów wartości godziwej aktywów netto jednostek zależnych na dzień przejęcia kontroli przez podmiot dominujący oraz części niewypłaconych zysków jednostek zależnych przypadających za okres od dnia objęcia kontroli do dnia 30.06.2006 r. na udziałowców mniejszościowych.
 - wyodrębnienie w pasywach skonsolidowanego bilansu kapitału udziałowców mniejszościowych stanowiącego wartość udziału w kapitale własnym poszczególnych jednostek zależnych przypadającego na udziałowców mniejszościowych
 - oszacowanie wartości firmy na dzień przejęcia kontroli przez podmiot dominujący
- b) udziały w podmiocie stowarzyszonym oraz w jednostce współzależnej, będącej spółką handlową wyceniono w skonsolidowanym bilansie metodą praw własności.

ZASADY RACHUNKOWOŚCI

Śródroczny raport finansowy jest zgodny jest zgodny z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości numer 34 – Śródroczna sprawozdawczość finansowa.

Sprawozdanie finansowe jest sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, za wyjątkiem przeszacowania określonych nieruchomości.

Najważniejsze zasady rachunkowości stosowane przez Spółkę przedstawione zostały poniżej.

Przy sporządzaniu niniejszego śródrocznego sprawozdania finansowego przestrzegano tych samych zasad rachunkowości i metod obliczeniowych co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym za wyjątkiem zasad prezentacji rozliczeń projektów realizowanych w ramach konsorcjum.

CHARAKTER I SKUTKI ZMIANY ZASAD RACHUNKOWOŚCI

Spółka zmieniła zasady prezentacji przychodów i kosztów w projektach realizowanych wspólnie z innymi podmiotami w ramach umów zawartych na zasadach konsorcjum. Dotychczas DGA jako lider konsorcjum prezentowała w przychodach sumaryczne przychody w tytułu realizacji projektu i w kosztach - całkowite koszty ponoszone w ramach tej realizacji. Po zmianie zasad rozliczeń spółka wykazuje w przychodach tylko sobie należną część a w kosztach nie ujmuje kosztów zadań realizowanych przez konsorcjantów. Rozliczenia między członkami konsorcjów następują tylko w ramach należności i zobowiązań z tytułu realizacji danej umowy. Ponieważ taki system rozliczeń został przyjęty w 2006 roku, sprawozdanie za I kwartał 2005 roku zgodnie z zasadą porównywalności zostało zmienione wg tej zasady.

WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Na wartości niematerialne składają się: zakończone i nie zakończone prace rozwojowe, oprogramowanie użytkowe do komputerów, wartość firmy oraz inne nabyte prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania.

Nie zakończone prace rozwojowe ujmowane są w bilansie, jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Wycenia się je w wysokości kosztów dających się przypisać do prowadzonych projektów.

Zakończone prace rozwojowe obejmują wytworzone oprogramowanie, które sprzedawane jest w formie licencji. Wycenione są one w wysokości poniesionych na wytworzenie kosztów pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne. Wytworzone oprogramowanie komputerowe przeznaczone do sprzedaży amortyzowane jest przy zastosowaniu metody liniowej. Okres amortyzacji jednostka ustala indywidualnie dla każdego rodzaju oprogramowania.

Amortyzacja rozpoczyna się począwszy od miesiąca, w którym jednostka zakończyła wytwarzanie oprogramowania
a kończy w miesiącu, w którym składnik aktywów przestaje być ujmowany. Pozostała nie umorzona część kosztów wytworzenia oprogramowania obciąża jednorazowo koszty operacyjne.

W przypadku gdy okres między ukończeniem oprogramowania a rozpoczęciem sprzedaży jest dłuższy niż 9 miesięcy jednostka całą wartość wytworzonego oprogramowania odpisuje jednorazowo w koszty działalności jako aktywa, które nie przyniosły spodziewanych korzyści ekonomicznych.

Oprogramowanie użytkowe do komputerów ujmowane jest w sprawozdaniu w wartości netto, to jest w wartości początkowej (cenie nabycia) pomniejszonej o dotychczas dokonane odpisy amortyzacyjne. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych.

Prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania o jednostkowej cenie nabycia przekraczającej 300 zł. ujmowane są jako wartości niematerialne. Odpisów amortyzacyjnych od takich wartości dokonuje się począwszy od miesiąca w którym ten składnik przyjęto do użytkowania. Wartości niematerialne o okresie użytkowania dłuższym niż rok, lecz o wartości jednostkowej nie przekraczającej 300 zł., odpisuje się w koszty pod datą zakupu w pełnej wartości początkowej. Spółka nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania. Amortyzacja dla poszczególnych grup wartości niematerialnych wynosi:

- prace rozwojowe – od 2 do 3 lat,
- oprogramowanie komputerowe – od 2 do 5 lat,
- patenty i licencje – od 2 do 5 lat,

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

W pozycji tej ujęto rzeczowe aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki.

Środki trwałe wyceniono według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, powiększonych o koszty poniesione na ich ulepszenie oraz pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne dokonywane zgodnie z planem amortyzacji a także o odpisy z tytułu utraty wartości.

Lokale mieszkalne będące własnością Spółki są wyceniane według wartości godziwej pomniejszonej o amortyzację i odpisy z tytułu utraty wartości dokonane po ostatniej przecenie.

Rzeczowy majątek trwały amortyzowany jest metodą liniową począwszy od pierwszego dnia miesiąca oddania do użytkowania. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych.

Środki trwałe o wartości początkowej (cenie nabycia) do 300,00 zł. amortyzowane są jednorazowo.

Ujęte w ewidencji księgowej Spółki środki trwałe o wartości przekraczającej 300,00 zł amortyzowane są przy zastosowaniu stawek amortyzacyjnych wynikających z szacowanego okresu użytkowania, który dla poszczególnych grup wynosi:

- grupa I - 66 lat a w zakresie inwestycji w obcych środkach trwałych 10 lat,
- grupa IV - w zakresie sprzętu komputerowego – 3 lata,
- grupa VI - od 5,5 do 10 lat,
- grupa VII - 5 lat, a w zakresie środków nabytych jako używane – 2,5 lat,
- grupa VIII od 5 do 7 lat.

INWESTYCJE W JEDNOSTKACH STOWARZYSZONYCH ORAZ AKTYWA FINANSOWE DOSTĘPNE DO SPRZEDAŻY

Inwestycje i aktywa finansowe dostępne do sprzedaży obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, uzyskania z nich przychodów w postaci odsetek, dywidend lub innych pożytków. Długoterminowe aktywa finansowe dostępne do sprzedaży obejmują udziały, akcje i inne papiery wartościowe. Udziały i akcje w jednostkach powiązanych oraz w innych jednostkach wycenione zostały według ceny nabycia, skorygowanej o odpisy aktualizujące.

NALEŻNOŚCI

Należności i roszczenia wyceniane są w ciągu roku obrotowego według wartości nominalnej, ustalonej przy ich powstaniu. Na dzień bilansowy należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Na dzień bilansowy należności wyrażone w walutach obcych wycenia się po obowiązującym na ten dzień kursie natychmiastowej wymiany banku, z którego usług Spółka korzysta.

ZAPASY

Zapasy rzeczowych składników majątku obrotowego obejmują towary- oprogramowanie komputerowe nabyte celem dalszej odprzedaży. W ciągu roku obrotowego przychody towarów wycenia się według cen nabycia. Rozchód towarów wyceniany jest przy użyciu metody FIFO. Na dzień bilansowy wartość stanu końcowego towarów wycenia się według cen nabycia nie wyższych od ich ceny sprzedaży netto.

ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY

Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych w walucie polskiej wyceniono według wartości nominalnej, a w przypadku lokat na rachunkach bankowych wraz z naliczonymi odsetkami za dany okres sprawozdawczy. Środki pieniężne w walucie obcej wycenia się na dzień bilansowy po obowiązującym na ten dzień kursie natychmiastowej wymiany banku, z którego usług Spółka korzysta, odnosząc różnice kursowe na przychody lub koszty finansowe.

ZOBOWIĄZANIA

Za zobowiązania uznaje się wynikający z przeszłych zdarzeń obowiązek wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które spowodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów Spółki.

Na dzień powstania zobowiązania wyceniane są w wartościach nominalnych. Na dzień bilansowy zobowiązania wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, a zobowiązania wyrażone w walutach obcych po obowiązującym na ten dzień kursie natychmiastowej wymiany banku, z którego usług Spółka korzysta.

REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA

Rezerwy to zobowiązania, których kwota lub termin zapłaty nie są pewne.

Rezerwy tworzy się gdy:

- na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający z zdarzeń przeszłych,
- prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne,
- można dokonać wiarygodnie szacunku kwoty tego obowiązku.

Spółka tworzy rezerwy na przejściową różnicę podatku dochodowego, przyszłe świadczenia pracownicze oraz przewidywane straty.

Rezerwa na przejściową różnicę podatku dochodowego tworzona jest w związku z wystąpieniem dodatnich różnic przejściowych między wykazaną w księgach bilansową wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową. Pozycję tę ustala się w wysokości podatku dochodowego wymagającego w przyszłości zapłaty w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują zwiększenie podstawy opodatkowania.

Świadczenia ujęte jako bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów są uzasadnione ryzykiem gospodarczym i zwyczajami handlowymi.

LEASING

Umowy leasingu finansowego, to umowy na mocy, których następuje przeniesienie na spółkę zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z posiadania aktywów.

Aktywa użytkowane na podstawie leasingu finansowego zaliczane są do majątku spółki i amortyzowane zgodnie z okresem ekonomicznej użyteczności danego składnika majątku.

PRZYJĘTA METODA ROZLICZANIA KONTRAKTU DŁUGOTERMINOWEGO

Spółka realizuje długoterminowe kontrakty na świadczenie usług doradczych i szkoleniowych.

Z uwagi na fakt, że na koniec każdego okresu sprawozdawczego można w sposób wiarygodny oszacować stopień faktycznego zaawansowania prac, do rozliczania tych kontraktów przyjęto przychodową metodę określenia stopnia zaawansowania robót (udział ustalonej wartości wykonanych prac w cenach sprzedaży netto w odniesieniu do kwoty całkowitego przychodu z umowy). Wartość faktycznie wykonanych prac (należne przychody z tytułu faktycznego zaawansowania kontraktu) ustalana jest indywidualnie dla poszczególnych kontraktów na podstawie jednej z poniższych metod:

- liczby dni faktycznie przepracowanych przez konsultantów (ekspertów) do liczby dni ogółem, zaplanowanych do wykonania usługi (kontraktu).
- liczby faktycznie przepracowanych godzin przez poszczególnych konsultantów do liczby godzin ogółem zaplanowanych do wykonania usługi.
- wykonania poszczególnych etapów prac przyjętych na podstawie ustalonego harmonogramu wykonania prac. Poszczególne etapy mogą być ustalone na podstawie jednej z poniższych metod:
 - przypisania poszczególnym etapom częściowych wartości przychodów wynikających z umowy;
 - przypisania poszczególnym etapom wykonania prac określonych stopni (procentowych) zaawansowania robót.
- stopniem zaawansowania wykonania budżetu kosztowego ustalonego dla danego projektu.

Wiarygodnie oszacowaną wartość zaawansowania wykonanych prac ujmuje się przychodowo jako przychody z robót w toku w podziale na poszczególne projekty oraz jako inne należności krótkoterminowe.

Kwoty zafakturowane, a nie znajdujące uzasadnienia w faktycznym stopniu zaawansowania prac wykazywane są w pasywach bilansu w pozycji „Rozliczenia międzyokresowe przychodów”.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY ORAZ KOSZTY ICH UZYSKANIA

Zaprezentowane w rachunkach zysków i strat przychody ze sprzedaży wykazano w oparciu o zaliczone do odpowiednich okresów sprawozdawczych wielkości sprzedaży ustalonej na podstawie wystawionych faktur potwierdzonych przez odbiorców oraz rozliczenia kontraktów długoterminowych. Sprzedaż wykazano w wartości netto, to jest po potrąceniu podatku od towarów i usług.

Do kosztów uzyskania przychodu ze sprzedaży zaliczono wszystkie koszty związane z podstawową działalnością z wyjątkiem pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych i strat nadzwyczajnych. Koszty zawierają podatek VAT tylko w tej części, w której zgodnie z obowiązującymi przepisami podatek ten nie podlega odliczeniu.

Zarówno przychody, jak i koszty ich uzyskania ujęte są w odpowiednich okresach sprawozdawczych, których dotyczą, niezależnie od daty otrzymania bądź dokonania płatności.

Spółka prowadzi ewidencję kosztów działalności podstawowej w układzie rodzajowym, w którym rozwinięte symbole poszczególnych kont pozwalają na wyodrębnienie układu funkcjonalnego (kalkulacyjnego) tych kosztów.

POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody i koszty operacyjne obejmują ogół przychodów i kosztów niezwiązanych bezpośrednio ze zwykłą działalnością operacyjną, a wywierających wpływ na wynik finansowy.

PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody i koszty finansowe stanowią wynik operacji finansowych. Przychody finansowe obejmują otrzymane lub należne odsetki od środków na rachunkach bankowych, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi. Koszty finansowe obejmują nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi, zapłacone lub naliczone odsetki oraz prowizje bankowe.

OBOWIĄZKOWE OBCIĄŻENIE WYNIKU FINANSOWEGO

Obowiązkowym obciążeniem wyniku finansowego jest podatek dochodowy od osób prawnych oraz płatności z nim zrównane na podstawie odrębnych przepisów. Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i odroczoną. Ta ostatnia stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec i początek okresu sprawozdawczego z wyjątkiem tej różnicy, która została odniesiona na kapitał.

Prezentowane dane finansowe Grupy Kapitałowej za IV kwartał 2006 roku oraz porównywalne dane za rok 2005 oraz IV kwartał 2005 roku zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości / Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Do przeliczenia poszczególnych pozycji sprawozdania zastosowano następujące kursy:

- 1) Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień **okresu bieżącego – 31 marca 2007 r.** – przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. kurs **3,8695** zł/EURO.
Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień **okresu porównywalnego 2006 – 31 marca 2006 r.** – przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. kurs **3,9357**.
- 2) Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat za **okres bieżący 01.01.2007 r. – 31.03.2007 r.** przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **3,9070**;
Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat za **okres porównywalny 01.01.2006r. – 31.03.2006 r.** przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **3,8460**;
- 3) Do przeliczenia danych rachunku przepływów pieniężnych przyjęto:
 - dla obliczenia przepływów z działalności operacyjnej, inwestycyjnej, finansowej i przepływów pieniężnych netto – kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs odpowiednio **3,9070** oraz **3,8460**.

3. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

	za okres kończący się 31.03.2007 tys. PLN	za okres kończący się 31.03.2006 tys. PLN
Sprzedaż produktów	8 288	8 272
Sprzedaż towarów	0	
	<u>8 288</u>	<u>8 272</u>
Pozostałe przychody operacyjne	199	7
Przychody finansowe	361	5
	<u>560</u>	<u>12</u>
<i>[Suma stanowi wszystkie przychody zdefiniowane przez MSR 18]</i>	<u>8 848</u>	<u>8 284</u>

Segmenty branżowe

	PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY		WYNIKI NA SEGMENTACH	
	31.03.2007 tys. PLN	31.03.2006 tys. PLN	31.03.2007 tys. PLN	31.03.2006 tys. PLN
Projekty Europejskie	4 832	4 227	1 628	1 352
Technologie informatyczne	880	660	-284	-146
Konsulting zarządczy i finansowy	1 794	2 519	609	630
Inne spółki grupy	935	975	194	242
Przychody nie przypisane segmentom	82	131	82	49
	<u></u>	<u></u>	<u></u>	<u></u>
Eliminacje konsolidacyjne	-235	-240	-17	0
	<u></u>	<u></u>	<u></u>	<u></u>
Wartość ogółem	<u>8 288</u>	<u>8 272</u>	<u>2 212</u>	<u>2 127</u>

4. PODATEK DOCHODOWY

	<u>Za okres</u> <u>kończący się</u> <u>31.03.2007</u>
	W TYS. PLN
Podatek bieżący:	
Podatek dochodowy od osób prawnych	26
Podatek dochodowy z tytułu otrzymanej dywidendy	0
	<hr/>
Podatek odroczone:	
Rok bieżący	<hr/>
	<hr/> 26

5. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcję i rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję zostało oparte na następujących informacjach:

Zyski

	<u>Za okres</u> <u>kończący się</u> <u>31.03.2007</u> W TYS. PLN	<u>Za okres</u> <u>kończący się</u> <u>31.03.2006</u> W TYS. PLN
Zysk netto danego okresu dla celów wyliczenia zysku na jedną akcję podlegający podziałowi między akcjonariuszy jednostki	484	-408
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych:	<u>0</u>	<u>0</u>
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości zysku rozwodnionego przypadającego na jedną akcję	<u>484</u>	<u>-408</u>

Liczba wyemitowanych akcji

	<u>Koniec okresu</u> <u>31.03.2007</u> W TYS. PLN	<u>Koniec okresu</u> <u>31.03.2006</u> W TYS. PLN
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości zysku zwykłego na jedną akcję	2 260 000	2 260 000
Efekt rozwodnienia potencjalnej liczby akcji zwykłych:	<u>0</u>	<u>0</u>
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości zysku rozwodnionego na jedną akcję	<u>2 260 000</u>	<u>2 260 000</u>

Działalność kontynuowana

	<u>Za okres</u> <u>kończący się</u> <u>31.03.2007</u> W TYS. PLN	<u>Za okres</u> <u>kończący się</u> <u>31.03.2006</u> W TYS. PLN
Zysk netto danego okresu podlegający podziałowi między akcjonariuszy	484	-408
Wyłączenie straty na działalności zaniechanej	0	0
Zysk netto z działalności kontynuowanej dla celów wyliczenia zysku na jedną akcję, po wyłączeniu wyniku na działalności zaniechanej	484	-408
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych:	<u>0</u>	<u>0</u>
Zysk przypadający na jedną akcję, po wyłączeniu wyniku na działalności zaniechanej	<u>0,22</u>	<u>-0,18</u>

Działalność zaniechana

	<u>Za okres</u> <u>kończący się</u> <u>31.03.2007</u>	<u>Za okres</u> <u>kończący się</u> <u>31.03.2006</u>
Wynik na działalności zaniechanej	0	0

6. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

WARTOŚĆ LUB WYCENA	Grunty, budynki i budowle tys. PLN	Maszyny, urządzenia techniczne tys. PLN	Środki transportu tys. PLN	Inne środki trwałe tys. PLN	Środki trwałe w budowie tys. PLN	Razem tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2006	2 733	3 178	1 268	633	5	7 817
Zwiększenia						
Zakup bezpośredni		83		31		114
Leasing			288			288
Zwiększenia - nabycie podmiotów powiązanych		2		2	30	34
Zmniejszenia	-40	-125	-271	-51	-5	-492
Zmniejszenia - sprzedaż podmiotów powiązanych						0
Zaokrąglenia		1	1			2
Korekty konsolidacyjne		-1				-1
Na dzień 31 grudnia 2006	2 693	3 138	1 286	615	30	7 762
Na dzień 1 stycznia 2007	2 693	3 138	1 286	615	30	7 762
Zwiększenia						
Zakup bezpośredni		4	165	1		170
Leasing						0
Zwiększenia - nabycie podmiotów powiązanych						0
Zmniejszenia		-67	-2			-69
Zmniejszenia - sprzedaż podmiotów powiązanych						0
Na dzień 31 marca 2007	2 693	3 075	1 449	616	30	7 863
W tym:						
Wg wartości historycznej:	2 693	3 138	1 286	615	30	7 762
Wg wyceny z roku 2007:	2 693	3 138	1 286	615	30	7 762

	Grunty, budynki i budowle tys. PLN	Maszyny, urządzenia techniczne tys. PLN	Środki transportu tys. PLN	Inne środki trwałe tys. PLN	Środki trwałe w budowie tys. PLN	Razem tys. PLN
UMORZENIE I UTRATA WARTOŚCI						
Na dzień 1 stycznia 2006	187	1 649	579	202		2 617
Amortyzacja za rok	155	587	377	123		1 242
Zmniejszenia z tytułu likwidacji lub sprzedaży	-12	-98	-230	-25		-365
Zaokrąglenia		-1				-1
Korekty konsolidacyjne		14				14
Na dzień 31 grudnia 2006	330	2 151	726	300	0	3 507
Na dzień 1 stycznia 2007	330	2 151	726	300	0	3 507
Amortyzacja za rok	38	130	95	29		292
Zmniejszenia z tytułu likwidacji lub sprzedaży		-62	-2			-64
Korekty konsolidacyjne		4				4
Na dzień 31 marca 2007	368	2 223	819	329	0	3 739
WARTOŚĆ NETTO						
Na dzień 31 marca 2007	2 325	852	630	287	30	4 124
Na dzień 31 grudnia 2006	2 363	987	560	315	30	4 255

7. JEDNOSTKA WSPÓLZALEŻNA I STOWARZYSZONA

Nazwa Spółki	Miejsce siedziby spółki	Wartość udziałów	Procent posiadanych udziałów %	Procent posiadanych głosów %
PBS DGA Sp. z o.o.	Sopot	2 600	20	20
Odpis aktualizujący wartość udziałów w tym przypadający na bieżący okres		0		
		<u>0</u>		
Wartość netto - po uwzględnieniu odpisu		<u>2 600</u>		

Suma istotnych wartości dotyczących jednostek współzależnych i stowarzyszonych

	Koniec okresu 31.03.2007	Koniec okresu 31.12.2006
Aktywa razem	8 250	7 990
Zobowiązania razem	4 677	3 621
	31.03.2007	
Przychody	4 236	
Zysk / (strata)	-796	

8. JEDNOSTKI ZALEŻNE

Nazwa Spółki zależnej	Miejsce siedziby spółki	Wartość udziałów	Procent posiadanych udziałów %	Procent posiadanych głosów %
DGA HCM Sp. z o.o.	Warszawa	455	100	100
DGA Audyt Sp. z o.o.	Poznań	730	100	100
DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.	Poznań	350	78	78
Razem:		<u>1 535</u>		
Odpis aktualizujący wartość udziałów w tym przypadający na bieżący okres		200		
		<u>0</u>		
Wartość netto - po uwzględnieniu odpisu		<u>1 335</u>		

Suma istotnych wartości dotyczących jednostek zależnych

	Koniec okresu 31.03.2007	Koniec okresu 31.12.2006
Aktywa razem	2 240	2 140
Zobowiązania razem	799	714
	31.03.2007	
Przychody	934	
Zysk	27	

9. ZMIANA STANU ZAPASÓW

	Koniec okresu 31.03.2007 tys. PLN	Koniec okresu 31.12.2006 tys. PLN
Materiały	0	0
Towary	317	317
Wyroby gotowe	0	0
	<u>317</u>	<u>317</u>
odpis aktualizujący zapasy	0	0
w tym przypadający na bieżący okres	<u>0</u>	<u>0</u>

10. UDZIELONE POŻYCZKI

	tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2006	<u>120</u>
Zwiększenia	10
Zmniejszenia	<u>-120</u>
Na dzień 31 grudnia 2006	<u>10</u>
Na dzień 1 stycznia 2007	<u>10</u>
Zwiększenia	300
Zmniejszenia	
Zaokrąglenia	1
Na dzień 31 marca 2007	<u>311</u>
W tym kapitał	311
W tym odsetki	0

11. KAPITAŁ PODSTAWOWY

	Koniec okresu 31.03.2007 tys. PLN	Koniec okresu 31.12.2006 tys. PLN
Kapitał akcyjny wyemitowany i zapłacony: 2 260 000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 1,00 PLN każda	2 260	2 260
	<u> </u>	<u> </u>
	<u> </u>	<u> </u>

12. KAPITAŁ REZERWOWY Z AKTUALIZACJI WYCENY

	Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych tys. PLN
Stan na dzień 1 stycznia 2006	<u>98</u>
Wzrost wartości gruntów, budynków i budowli Ujęcie rezerwy na podatek odroczony z tytułu aktualizacji wyceny gruntów, budynków i budowli	<u> </u>
Stan na dzień 31 grudnia 2006	<u>98</u>
Stan na dzień 1 stycznia 2007	<u>98</u>
Wzrost wartości gruntów, budynków i budowli Ujęcie rezerwy na podatek odroczony z tytułu aktualizacji wyceny gruntów, budynków i budowli	<u>0</u> <u>0</u>
Na dzień 31 marca 2007	<u>98</u>

13. ZYSKI ZATRZYMANE

	tys. PLN
Stan na dzień 1 stycznia 2006	<u>826</u>
Premia z zysku	-10
Zysk netto za okres	<u>3 192</u>
Na dzień 31 grudnia 2006	<u>4 008</u>
Stan na dzień 1 stycznia 2007	<u>4 008</u>
Wyłacona premia z zysku	
Zysk netto za okres	<u>489</u>
Zaokrąglenia	
Na dzień 31 marca 2007	<u>4 497</u>

14. NALEŻNOŚCI/ ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

NALEŻNOŚCI WARUNKOWE

Wartość aktywów warunkowych wynika z ustanowienia przez konsorcjantów zabezpieczeń na rzecz Doradztwa Gospodarczego DGA S.A., którzy wspólnie realizują projekt „Program szkolenia kadr dla rozwoju produktów turystycznych”. Zabezpieczenia otrzymano od:

- Migut Media S.A. – gwarancja ubezpieczeniowa w wysokości 244.000,-
- Central Europe Trust Polska Sp. z o.o. – gwarancja ubezpieczeniowa w wysokości 114.000,-
- JDJ Bachalski Sp. z o.o. – ustanowienie hipoteki w wysokości 681.900

W wyniku zbycia akcji spółki Polski Instytut Kontroli Wewnętrznej S.A. przez Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. na rzecz pana Edmunda Saundersa, kupujący zobowiązał się do zapłacenia za pakiet akcji 270.000,- PLN. Celem zabezpieczenia zapłaty za akcje ustanowiono następujące zabezpieczenia:

- weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową,
- poręczenie Spółki Auditors and Banking Consultants Sp. z o.o. w wysokości 270.000,- PLN.

ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

Spółka odpowiada jako komandytariusz spółki „Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Spółka Komandytowa” za zobowiązania tej spółki do wysokości kwoty stanowiącej sumę komandytową – 18 tys. PLN.

Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. w związku z umowami, które wymagały przedstawienia zabezpieczenia wykonania umowy, złożyła zabezpieczenie w postaci weksli własnych na łączną sumę 34 689 tys. PLN.

15. TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Transakcje pomiędzy Spółką a spółkami zależnymi i stowarzyszonymi ujawnione zostały poniżej.

Transakcje handlowe

W ciągu roku, Spółka zawarła następujące transakcje ze swoimi podmiotami powiązаныmi:

	Sprzedaż usług i towarów		Zakup usług i towarów		Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych		Należności od podmiotów powiązanych	
	za okres zakończony 31.03.2007 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2006 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2007 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2006 Tys. PLN	Koniec okresu 31.03.2007 tys. PLN	Koniec okresu 31.12.2006 tys. PLN	Koniec okresu 31.03.2007 tys. PLN	Koniec okresu 31.12.2006 tys. PLN
DGA Audyt Sp. z o.o.	26	131	-	384	17	57	-	17
DGA Kancelaria Rachunkowa Sp. z o.o.	45	23	142	92	51	190	-	-
DGA HCM Sp. z o.o.	8	68		42	-	1	36	46
Razem jednostki zależne:	79	222	142	518	68	248	36	63
Kancelaria Prawna Piszcz i Wspólnicy Spółka Komandytowa DGA & SAJA Sp. z o.o.		6		357		3		1
w tym pożyczka		182		26				142
PBS DGA Sp. z o.o.	56		373	-	19		72	-120
Razem jednostki stowarzyszone	56	188	373	383	19	3	72	143

Sprzedaż i zakupy usług i towarów odbywały się w oparciu o ceny rynkowe pomniejszone o rabaty z tytułu zamówionych ilości oraz z tytułu powiązań grupowych.

Rozrachunki na dzień bilansowy nie są zabezpieczone i zostaną uregulowane gotówkowo lub poprzez kompensaty. Nie udzielono żadnych gwarancji i nie otrzymano żadnych poręczeń od spółek powiązanych. Nie utworzono żadnych odpisów aktualizujących wartość należności od podmiotów powiązanych

Wynagrodzenia członków zarządu i organów nadzoru

Wynagrodzenia członków zarządu i organów nadzoru Spółki przedstawione zostały poniżej zbiorczo, w podziale na kategorie wymagane przez MSR 24.

Wynagrodzenia za udział w zarządzie:

	za okres zakończony 31.03.2007 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2006 tys. PLN
Andrzej Głowacki	10	30
Anna Szymańska	8	24
Dariusz Brzeziński	0	-
Waldemar Przybyła (01.01-07.04.2006- prokurent)	0	5
Paweł Radziłowski (01.01-07.04.2006- prokurent)	0	5
Jacek Musiał	-	
Anna Olszowa	12	
	<hr/>	
	30	64

Transakcje członków zarządu

	Usługi doradcze – sprzedaż na rzecz Spółki		Zakup usług od Spółki		Zobowiązania wobec członków zarządu		Należności od członków zarządu	
	za okres zakończony 31.03.2007 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2006 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2007 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2006 tys. PLN	Koniec okresu 31.03.2007 tys. PLN	Koniec okresu 31.12.2006 tys. PLN	Koniec okresu 31.03.2007 tys. PLN	Koniec okresu 31.03.2006 tys. PLN
Andrzej Głowacki	81	68	30	2	33	27	37	2
Anna Szymańska	73	63	-	2	29	19		2
Waldemar Przybyła	-	58	-	2	-	-	-	-
Paweł Radziłowski	-	82	-	2	-	-	-	-
Jacek Musiał	-	40	-	2	-	-	-	-
	<u>154</u>	<u>311</u>	<u>30</u>	<u>10</u>	<u>62</u>	<u>46</u>	<u>37</u>	<u>4</u>

Rada Nadzorcza – wynagrodzenie:

za udział w Radzie Nadzorczej:

	za okres zakończony 31.03.2007 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2006 tys. PLN
Piotr Gosieniecki	4	4
Karol Działoszyński	2	2
Leon Komornicki	3	3
Elżbieta Rapczyńska	0	4

Grupa Kapitałowa Doradztwo Gospodarcze DGA S.A. na 31.03.2007 r. str. 63

Janusz Steinhoff	2	3
Romuald Szperliński	2	3
Jacek Koczwara	3	0
	<hr/>	<hr/>
	16	19

z tytułu innych
usługi:

	za okres zakończony 31.03.2007 tys. PLN	za okres zakończony 31.03.2006 tys. PLN
Andrzej Głowacki	13	
Anna Szymańska	11	
Mirosław Marek	11	
Leon Komornicki		20
Janusz Steinhoff		15
	<hr/>	<hr/>
	35	35

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Zarząd Spółki dnia 25 kwietnia 2007 r. oraz podpisane w imieniu Zarządu przez:

Andrzej Głowacki

Prezes Zarządu

Anna Szymańska

Wiceprezes Zarządu

Mirosław Marek

Wiceprezes Zarządu

Poznań, 25 kwietnia 2007 r.